



EUFORIA CONTROLADA

Os fabricantes de implementos rodoviários comemoram a retomada dos volumes pré-pandemia, mas sofrem com os efeitos da falta de componentes e da escalada de preços dos insumos como pneus e aço

BRASPRESS®

QUALIDADE | INFRAESTRUTURA | SEGURANÇA



A frota mais jovem do Brasil



Gerenciamento de Riscos



Conectividade integrada



Maior sistema automatizado da América Latina



Modernas filiais em todo Brasil



A sua transportadora de encomendas em todo o Brasil

www.braspress.com



Ventos a favor

A indústria brasileira de implementos rodoviários volta a comemorar bons resultados, diante da possibilidade de encerrar o ano de 2021 com a marca de 156 mil unidades comercializadas no país, quarto melhor resultado da história do setor. Depois de alcançar o pico em 2011, com 170 mil unidades produzidas para o mercado interno e o fundo do poço em 2017, com pífiás 60 mil unidades, o setor parece ter encontrado o equilíbrio. Um mérito que merece ser celebrado, se levarmos em conta o forte recuo de 56% nos volumes de produção, registrado no ano passado em relação ao período anterior, provocado pela redução da atividade econômica interna, em consequência da chegada da pandemia do coronavírus ao país.

Felizmente, os ventos sopraram a favor da indústria de implementos rodoviários em particular, alimentados pelo bom desempenho do agronegócio no período, além da construção civil e da mineração. Graças a isso, a forte demanda por carrocerias logo se transformou em um alento para o setor, ao mesmo tempo em que uma nova fonte de preocupações.

Pegos desprevenidos pelo súbito aumento das encomendas de peças e componentes, muitos fornecedores desses produtos não foram capazes de atender a demanda, o que provocou atrasos na produção das fabricas de carrocerias que perduram até hoje. Outro fator que prejudica o bom desempenho da atividade são os constantes aumentos de preços dos insumos como o aço, que oneram os custos da operação e reduzem a rentabilidade do setor.

Essa fotografia de momento da atividade, os leitores e internautas poderão conferir nas páginas seguintes dessa edição do Panorama 2021 do Mercado de Implementos Rodoviários, que reúne depoimentos de importantes players do setor, disponível em formato de texto, vídeo ou áudio. Além disso, essa edição traz a 18ª edição do Guia de Implementos Rodoviários de FROTA&Cia, com informações sobre todos os tipos de carrocerias produzidas no país e seus principais fornecedores. Espero que todos façam bom proveito desse material. 



José Augusto Ferraz
Diretor de Redação

FROTA & Cia

Transporte & Logística • Cargas & Passageiros

DIRETORIA - Diretores

José Augusto Ferraz
Solange Sebrian

REDAÇÃO

**Diretor de Redação e
Jornalista Responsável**

José Augusto Ferraz (MTB 12.035)
joseferraz@frotacia.com.br

FROTA&Cia On Line

André Garcia
andre.silva@frotacia.com.br
Priscila Ferreira
priscila.ferreira@frotacia.com.br

ARTE – Editor

Sandro Mantovani (MTB 29.530/SP)
smantova@uol.com.br

COMERCIAL – Diretora

Solange Sebrian
solange@frotacia.com.br

CIRCULAÇÃO

Assistente

Vanuza Amorim
vanuza.amorim@frotacia.com.br

ADMINISTRAÇÃO

Gerente

Edna Amorim
edna@frotacia.com.br

Distribuição

Enviada para mais de 15 mil leitores por e-mail marketing, além da divulgação no portal e nas redes sociais

Assinaturas e Alterações

de Dados Cadastrais
Serviço de Atendimento ao Assinante
Fone/Fax: (0**11) 3871-1313

E-mail: circulacao@frotacia.com.br

ASSINATURA: R\$ 150,00 (12 edições)

Preço do Exemplar Avulso: R\$ 15,00

**REDAÇÃO, PUBLICIDADE,
CIRCULAÇÃO E ADMINISTRAÇÃO**

Rua Tagipuru, 234 – conj. 85
Barra Funda – 01156-900
São Paulo – Brasil
Fone: +55 11 2592-7000

Home page: www.frotacia.com.br

FROTA&Cia é uma publicação da SF Comunicação e Eventos Eireli, de circulação nacional e periodicidade mensal, enviada a proprietários e executivos em cargos de direção, de empresas vinculadas ao transporte rodoviário de cargas e passageiros. Sua distribuição também abrange administradores de frotas de veículos comerciais, embarcadores de cargas ligados à indústria e ao comércio, além de executivos de empresas fornecedoras de produtos e serviços para a indústria do transporte. Direitos autorais reservados. É proibida a reprodução total ou parcial de textos e ilustrações integrantes tanto da versão impressa quanto virtual, sem a prévia autorização dos Editores. Matérias editoriais pagas não são aceitas e textos editoriais não tem qualquer vinculação com material publicitário. Conceitos expressos em artigos assinados e opiniões de entrevistados não são necessariamente os mesmos de FROTA&Cia.

Circulação – Setembro de 2021

Dispensada de emissão de documentos fiscais conforme Regime Especial Processo SF-04-908092/2002



14 PANORAMA SETORIAL
A indústria de implementos rodoviários volta a registrar picos históricos de produção em 2021, mas vê com apreensão os aumentos vertiginosos dos preços dos insumos como o aço.

18 ENTREVISTA
José Carlos Spricigo,
presidente da Anfir e CEO da Liobrelato

22 ENTREVISTA
Sandro Trentin,
diretor geral da Randon

24 ENTREVISTA
Daniel Rosseti,
gerente de marketing da Rossetti

26 ENTREVISTA
Josué Correia de Araújo,
diretor da Noma

28 ENTREVISTA
Luis Carlos Cunha Júnior,
gerente comercial da Truckvan

30 ENTREVISTA
Luis Carlos Blumer,
diretor comercial da Usimeca

32 ENTREVISTA
Jorge Franchi Neto, diretor de operações
e novos negócios da MKS Marksell

34 ENTREVISTA
João Manuel Cardoso,
diretor de vendas e marketing da Metalesp

36 GUIA DE IMPLEMENTOS RODOVIÁRIOS
Confira a lista de fabricantes de mais de
dezenas de tipos de implementos rodoviários e
equipamentos para uso no transporte rodoviário
de cargas oferecidos no mercado brasileiro



NOSSA CAPA



43 - ÔNIBUS

46 GUIA DE PEÇAS E COMPONENTES
Uma lista completa das principais peças
e componentes utilizado pela indústria de
implementos rodoviários e respectivos
fabricantes para você consultar:

52 GUIA DE FORNECEDORES
Nomes, endereços e formas de contato
de fabricantes de produtos e serviços voltados
para o mercado de implementos, para você
contatar na hora em que precisar:

64 CHASSIS DE ÔNIBUS I
Mercedes-Benz apresenta seu primeiro ônibus
100% elétrico produzido no país, desenvolvido
especialmente para as condições brasileiras e
mercados congêneres de exportação

67 CHASSIS DE ÔNIBUS II
Volvo introduz melhorias cosméticas na linha
de rodoviários e apresenta os novos B420R+ e
B450R+, concebidos especialmente para uso em
operações de grandes distâncias

SEÇÕES

06
TRANSPORTE
ONLINE

62
PONTO A
PONTO

68
PANORAMA



O FUTURO A GENTE CULTIVA ENQUANTO CONTINUA NA ESTRADA.

*Nós não sabemos como vai ser o futuro.
Mas sabemos que o que semeamos hoje vai impactá-lo.
Por isso, o nosso maior objetivo é buscar soluções inovadoras
e eficientes, não só para estarmos preparados para o que vem
pela frente, mas também para colhermos um futuro melhor.
Pensamos sempre assim: do que você precisa para rodar,
mas ainda não sabe que precisa? E aí, nós criamos.
Pode contar com a gente, hoje e no futuro.*

randonimplementos.com.br

**SÓ INOVA
QUEM
SE MOVE.**

RANDON[®]
IMPLEMENTOS



RECUO DO E-COMMERCE

Pela primeira vez, desde o ano passado, as vendas através do comércio eletrônico apresentaram queda. É o que mostra um levantamento da Mastercard Brasil que apontou um recuo de 9,6% do e-commerce no mês de julho, refletindo a retomada do varejo físico no país. Segundo a Análise de Comportamento de Consumo do Itaú Unibanco, o comércio físico acusou uma expansão de 476,2% no segundo trimestre de 2021, estimulado pelo avanço da vacinação contra a Covid-19.



PREVISÃO OTIMISTA

A Companhia Nacional de Abastecimento (Conab) divulgou no dia 26 de agosto sua previsão para a safra de grãos brasileira 2021/22. A entidade confirmou que devemos ter um novo recorde com 289,6 milhões de toneladas, puxada pela soja e o milho. No caso da primeira, o avanço previsto na produção é de 3,9% na comparação com a safra 2020/2021. Já a safra total de milho do país deverá acusar recuperação, depois de sofrer uma quebra em função das condições climáticas adversas no biênio.

MULHERES NA DIREÇÃO

A JSL decidiu lançar um programa de capacitação para mulheres, para atuarem como motoristas junto à operadora logística. Batizado de Mulheres na Direção, o programa dará treinamento para as candidatas selecionadas com carteira categoria E por um prazo de 45 dias, que poderá ser estendido por outro igual período, além de 360 horas de aulas teóricas no Centro Logístico Intermodal – Itaquaquetuba/SP da empresa. Ao término do curso, as candidatas aprovadas serão contratadas e poderão atuar como motoristas de caminhões, ônibus e empilhadeiras em uma das cinco unidades paulistas do grupo.

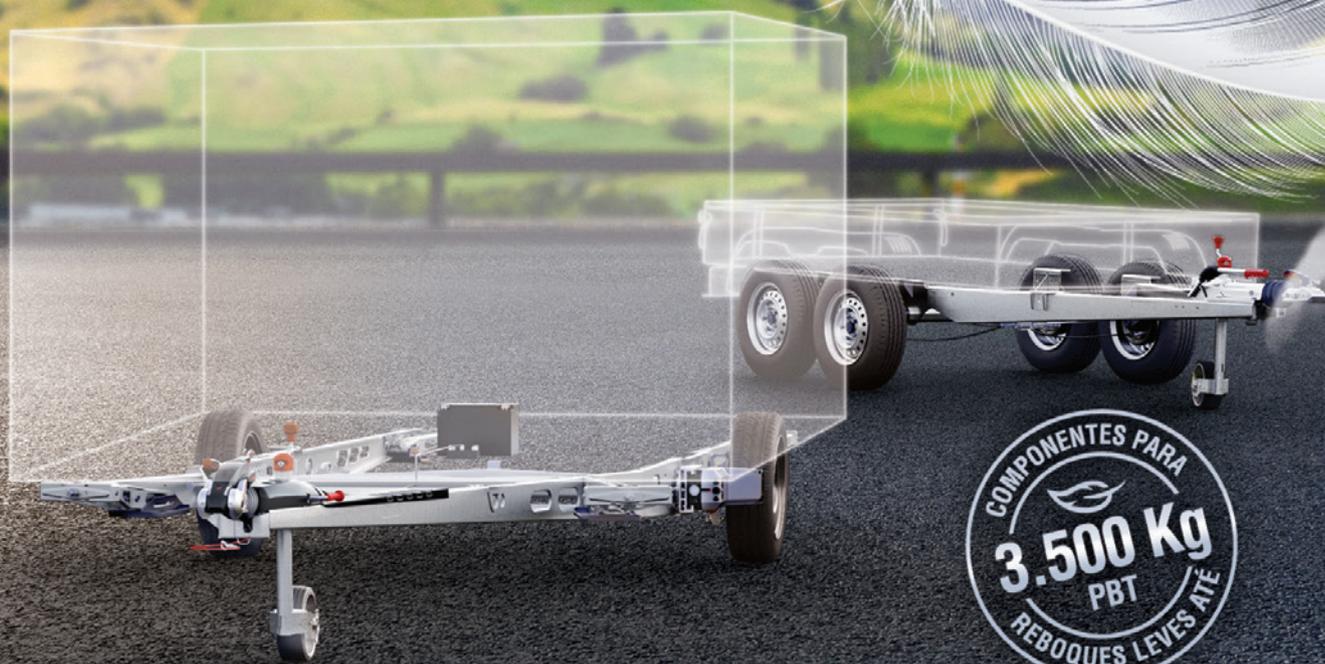


OBJETO DE DESEJO

Um estudo realizado pelo Detran-SP mostrou que o interesse em tirar a Carteira Nacional de Habilitação entre os jovens de 18 a 30 anos vem acusando queda nos últimos anos. O levantamento apontou que, em junho de 2015, foram habilitadas 4.872 milhões de pessoas dessa faixa etária. Enquanto em junho de 2021 o número caiu para 4.356 milhões, evidenciando uma diminuição 10,5% no comparativo dos dois períodos, o que mostra que o automóvel vem deixando de ser objeto de desejo dos mais jovens.

Se a sua carga pesada não está

tão pesada assim, vá de AL-KO.



HÁ MAIS DE 90 ANOS, LÍDER MUNDIAL EM SOLUÇÕES PARA REBOQUES LEVES ATÉ 3.500 KG PBT.

A AL-KO possui os componentes sob medida para a sua necessidade quando o assunto for reboques até 3.500 Kg de PBT: chassis completos, sistemas de freio inerciais, eixos com suspensão por torção e inúmeros outros componentes.

Chega de desperdiçar espaço e capacidade de carga com o que pode ser transportado com segurança e praticidade em um reboque equipado com AL-KO.

Consulte-nos para saber como podemos ajudar a otimizar o seu projeto!



*Fotos ilustrativas de reboques equipados com AL-KO.

AL-KO Brasil

www.alko-tech.com.br
info.br@alko-tech.com.br



alko.brasil



alkobrasil

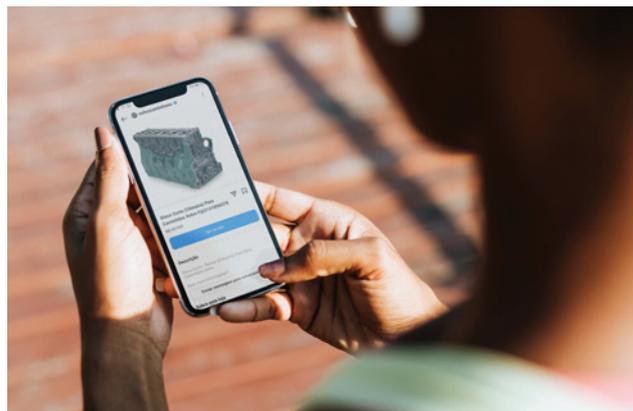
AL-KO

QUALITY FOR LIFE



VOLVO INVESTE NO INSTAGRAM

A Volvo decidiu estender seu canal de venda de peças para o Instagram. Assim, o portfólio completo com mais de 2.000 itens pode ser consultado através da plataforma digital. E, com apenas um clique, o interessado poderá finalizar a compra no site volvopecas.com.br. O Instagram da marca voltado para caminhões já conta com quase 200 mil seguidores enquanto a versão para ônibus tem outros 54 mil. Os conteúdos atingem um público enorme, com alcance semanal de 1,8 milhão de pessoas.



GARANTIA
BRIDGESTONE
bandag

#aHoraÉdeBandag

**PODE RODAR TRANQUILO
QUE A GENTE GARANTE.**

Agora suas carcaças Bridgestone e Firestone continuam com a garantia de fábrica após a recapagem Bandag.

Confira a garantia completa no site:
www.bridgestonecomercial.com.br/pt-br/garantia

BRIDGESTONE bandag

GARANTIA ESTENDIDA

A Bridgestone decidiu ampliar a garantia de fábrica para toda a linha de pneus de carga Bridgestone e Firestone. O período agora se estende até a primeira recapagem, desde que efetuada na rede Bandag controlada pela empresa. A nova garantia é válida para os pneus adquiridos a partir de 1º janeiro de 2019 e a primeira recapagem Bandag a partir de 1º maio de 2021. Para saber mais detalhes Nova Garantia Bridgestone TBR&R basta acessar o site (www.bridgestonecomercial.com.br/pt-br/garantia).

CONVERSÃO PARA ELETRICIDADE

A Eletra, de São Bernardo do Campo (SP), está convertendo caminhões a diesel em versões elétricas, a um custo muito mais atrativo que um veículo novo.

Os projetos se tornaram o foco de umas unidades da empresa, que é fabricante de ônibus elétricos. A transformação inclui a substituição do motor original, além dos filtros, transmissão, sistema de exaustão e os tanques de combustíveis por sistemas elétricos, incluindo inversores, motor elétrico, conjunto de baterias e módulos eletrônicos. O serviço é efetuado em menos de quatro dias e possibilita estender a vida útil por muitos anos à frente e, o que é melhor: sem poluir o meio ambiente.

TRANSFERÊNCIA DIGITAL

A partir de agora, os proprietários de veículos poderão assinar a transferência de propriedade de veículos (ATPV-e) de forma inteiramente digital. A assinatura será realizada por meio de conta no gov.br e pela Carteira Digital de Trânsito (CDT), sem a necessidade de reconhecimento de firma em cartório. O registro possibilita a transferência eletrônica de propriedade com escrituração eletrônica de entrada e saída de veículos do estoque das concessionárias e revendedoras. Um procedimento que elimina a necessidade de despachantes, cartórios e outros intermediários.



A Eckisil Freios tem a qualidade e tecnologia certa para te ajudar a manter seu veículo sempre no melhor caminho.

Ajustador Automático
de freio modelo EKS



Ajustador Automático
de freio modelo SRA2



Ajustador Automático
de freio modelo RA3



Baixe nosso catálogo
na IOS App Store ou
na Google Play Store

Ajustador Manual
Chave 19mm



Ajustadores e Componentes
de Freio a Disco para:

 Implementos

 Caminhões

 Ônibus

+55 41 99947-4477

 /EckisilFreios  eckisilfreios

www.eckisil.com.br

 **ECKISIL**[®]
FREIOS

**A FORÇA
QUE PARA**

GIGANTES!





DIESEL SEM IMPOSTOS

O governo anunciou que pretende utilizar R\$ 15 bilhões destinados a subsídios para zerar os impostos incidentes sobre o diesel. O anúncio foi feito pelo próprio presidente da República, Jair Bolsonaro, em resposta aos caminhoneiros que vem demonstrando descontentamento com o alto preço do combustível nas bombas. O presidente, porém, não explicou quais subsídios serão retirados para bancar a operação.



FUTURO A HIDROGÊNIO

A Hyundai da Coreia do Sul estima que, até 2025, nada menos que 1600 caminhões Xcient Fuel Cell estarão circulando pelas estradas da Suíça. O veículo é a grande aposta da marca para o futuro do transporte de carga e já vem sendo testado no país alpino com bons resultados.

O Hyundai Xcient Fuel Cell já percorreu um milhão de quilômetros na Suíça em condições reais, através de 25 operadores logísticos locais. O modelo tem peso bruto total (PBT) de 36 toneladas. Como resultado, 631 toneladas de CO2 deixaram de ser lançadas na atmosfera. Segundo a Hyundai, o cálculo foi feito comparando o Xcient Fuel Cell, que utiliza hidrogênio, com um caminhão equivalente equipado com motor a diesel.



VENDA RELÂMPAGO

O primeiro lote de 100 unidades do e-Delivery, o caminhão 100% elétrico da VWCO, foi comercializado em apenas quatro semanas após seu lançamento. Desenvolvido 100% no Brasil, o e-Delivery está sendo oferecido nas versões de 11 e 14 toneladas e tem autonomia para rodar até 120 km ou 200 km, quando equipado com 3 ou 6 packs de bateria, pela ordem. “Clientes e concessionários se entusiasmaram com a proposta, que une a mais moderna tecnologia de transporte a um completo ecossistema que garante recarga, assistência técnica e busca do melhor custo total de propriedade”, explica Ricardo Alouche, vice-presidente de Vendas, Marketing e Serviços da VWCO.

RODONAVES EXPRESS

De olho no crescimento do comércio eletrônico a RTE Rodonaves inaugurou as cinco primeiras unidades do Rodonaves Express. O objetivo é realizar entregas mais rápidas com foco em B2B e B2C. Para tanto, a empresa

realizou um investimento inicial de mais de R\$ 3 milhões em estrutura física e frota, incluindo caminhões e bicicletas elétricas. Além de cerca de 50 contratações de colaboradores diretos, para as unidades localizadas na capital de São Paulo e região metropolitana. A empresa pretende investir mais R\$ 800 mil em outras dez unidades previstas até o fim deste ano. Dentro do planejamento está a inauguração de mais 20 unidades em 2022 e mais 25 em 2023.



PEDÁGIO SEM CANCELAS

A diretoria da Agência Nacional de Transportes Terrestres (ANTT) aprovou a publicação do edital de concessão da rodovia Presidente Dutra, entre Rio de Janeiro e São Paulo. A rodovia hoje é operado pela CCR, cujo contrato vence no início de 2022. O leilão está previsto para o dia 29 de outubro, na B3. O trecho compreende 625,8 km de rodovia, com prazo 30 anos de contrato e previsão de investimento em R\$ 14,5 bilhões. A novidade é a implantação do sistema de pedágio sem cancelas (free flow) na região em Guarulhos, com tarifas distintas para a pista simples e dupla.



EXPANSÃO ACELERADA

O Mercado Livre anunciou a compra de 100% da Kangu, plataforma de entrega de encomendas. A estrutura da plataforma tem cerca de 5.000 pontos de entrega e coleta espalhados por 700 cidades no Brasil, México e Colômbia. A aquisição fez parte do investimento de R\$ 10 bilhões previsto para este ano, com o intuito de ampliar o alcance geográfico e reduzir os prazos de entrega. “Nossa meta agora é elevar o número de pontos de entrega e coleta, dos atuais 2.600 para 3.500 no Brasil até o fim do ano”, disse Marcelo Guarnieri, cofundador e copresidente da empresa.

PORTFÓLIO REFORÇADO

A JAC Motors anunciou o lançamento do iEV 350T, o segundo caminhão elétrico de perfil urbano (VUC) da marca. O modelo tem PBT de 3,7 toneladas e a carga útil é de 1,7t. O modelo possui características similares ao modelo a diesel V260 e adota praticamente o mesmo visual. A maior modificação fica por conta da instalação das baterias, alojadas nas laterais e que recebem uma carenagem de proteção também com efeito aerodinâmico. O iEV 350T está equipado com um motor elétrico de 150 cv de potência e 35,7 kgfm de torque. Além de conjunto de baterias com 55 kWh de capacidade, suficiente para rodar até 300 km com uma carga. O preço de lançamento é de R\$ 220.000



VOLTA ÀS ORIGENS

Depois de fechar as portas em 2017, a Guerra volta à ativa através do Grupo I.Ried, controlador da Rodofort. Para marcar o retorno, a Guerra lança em setembro a Série Origens, sua primeira plataforma na versão rodotrem graneleiro. O implemento segue o padrão PBTC de 74 toneladas e será fabricado no antigo parque fabril da empresa, em Caxias do Sul (RS), agora totalmente renovado. “Estamos sinalizando nosso compromisso com o passado da marca ao mesmo tempo em que projetamos seu futuro”, afirma Alves Pereira, diretor executivo da Rodofort que completa: “o antigo cliente da Guerra ficou órfão da marca e a idéia de batizar a primeira ‘fornada’ de produtos é para resgatar essa preferência”.

Produtos sob medida para o seu negócio



Pequenos e grandes negócios, viagens rodoviárias ou urbanas, seja qual for a sua necessidade, a Volkswagen Caminhões e Ônibus estará sempre ao seu lado com as melhores soluções.

Volkswagen Caminhões e Ônibus, sob medida para o seu negócio.



Imagens meramente ilustrativas.
No trânsito, sua responsabilidade salva vidas.



Aponte a câmera
para o código
e conheça mais.



**Caminhões
Ônibus**



Acima do esperado

O bom desempenho do agronegócio, da construção civil e do e-commerce surpreende os fabricantes de implementos rodoviários, que podem encerrar o ano com resultados próximo dos melhores momentos da história do setor

Depois de amargar um recuo de mais de 50% no volume de encomendas, no comparativo de 2019 com 2020, a indústria brasileira de implementos rodoviários volta a acusar bons resultados, até bem acima do esperado. De janeiro a julho desse ano, as vendas de carrocerias sobre chassis, mais reboques e semirreboques totalizaram 91.943 unidades (ver quadro), número pouco superior às 91.350 unidades comercializadas em igual período de 2014, o terceiro melhor ano da história do setor. Os períodos de melhor movimento foram em 2011, quando a indústria alcançou o pico de 190 mil carrocerias e, mais recentemente em 2019, no período pré-pandemia, com 120 mil unidades produzidas para o mercado interno.

“Diante desse cenário, a previsão da Anfir é que o setor encerre o ano com volume próximo de 156 mil unidades, o que equivale a uma expansão de 30% em relação aos números do ano retrasado”, comenta José Carlos Spricigo, presidente da Associação Nacional dos Fabricantes de Implementos Rodoviários. Vale lembrar que no início desse ano, a previsão de crescimento era de 10% no volume de emplacamentos.

Esse excelente desempenho ganha maior importância quando lembramos que o vírus da Covid-19 continua entre nós, ceifando milhares de vidas no Brasil e no mundo. E, mais do que isso, mantendo a economia sobre pressão, diante da necessidade de manter o distanciamento social e as medidas protetivas de ordem sanitária, que impedem o pleno funciona-

Linha de produção da Randon: perspectiva de encerrar o ano com recorde de produção





Bitrem basculante vem ocupando o lugar do graneleiro convencional, por causa da facilidade de operação

mento dos negócios.

No caso do mercado de implementos rodoviários não faltam, é claro, motivos para justificar o crescimento da demanda, mesmo em condições adversas.

Josué Correia de Araújo, diretor da Noma, credita a boa fase do setor a três fatores principais. “O segmento foi impulsionado pelo bom momento do agronegócio, da construção civil e também das obras de infraestrutura, que demandam um contingente grande de equipamentos”. Seu companheiro de indústria, o diretor geral de operações e novos negócios da MKS Marksell, Jorge Franchi Neto, acrescenta um quarto e importante fator, que vem alavancando bastante os negócios: o e-commerce. “Muitas pessoas passaram a fazer compras pela internet, o que obrigou as empresas que não vendiam por esse canal a montar centros de distribuição pelo país, o que acabou aquecendo nosso mercado”, comenta o executivo, que fornece plataformas elevatórias para uso em caminhões ou, ainda, em terminais e galpões logísticos.

BASCULANTE ASSUME A PONTA

Diante do aumento da demanda e com um vasto portfólio de produtos, para atender às mais diferentes operações do transporte rodoviário de cargas, a indústria de carrocerias teve de desdobrar em várias frentes, para cumprir as entregas. “Todos os produtos de maneira geral tiveram bom desempenho no ano, mas alguns surpreenderam mais”, relata Luis Carlos Cunha Júnior, diretor comercial da Truckvan, que destaca os equipamentos utilizados na agricultura e na carga

geral. “No primeiro caso aparecem os basculantes, segui-

dos dos furgões de duralumínio e carga geral, além do sider, que tiveram grande protagonismo na quantidade de carretas emplacadas”.

Josué Araújo, da Noma, aproveita o gancho do colega de indústria para relatar uma mudança que vem ocorrendo no mercado de implementos. “Por uma questão de facilidade na operação, os equipamentos basculantes vem gradativamente tomando o lugar do graneleiro convencional. Até 2010/2011 a participação do graneleiro era absoluta. Agora vem ocorrendo uma inversão. Esse ano já emplacamos 14.200 basculantes e um número bem menor de graneleiros” ressalta o especialista.

Apesar do cenário positivo, o ano também será marcado pelos inúmeros gargalos que hoje impedem o pleno desenvolvimento da indústria de implementos rodoviários no país. A reação inesperada do mercado, que também atingiu boa parte da indústria automotiva, pegou os fornecedores de surpresa e muitos se viram

Bom momento da mineração e da construção civil colaborou para o bom desempenho do setor de implementos





sem condições atender ao forte volume de encomendas de peças e insumos.

“Não fosse a falta de componentes, poderíamos ter produzido bem mais”, admite Daniel Rossetti, gerente de Marketing da Rossetti. “A cada momento tivemos a falta de alguma matéria prima ou componente para finalizar nossos produtos. Faltaram parafusos, tintas, rodas e pneus, entre outros insumos”, confessa desolado o executivo, que optou por reduzir o ritmo de produção, para manter a fábrica operante. Segundo ele, a principal matéria prima que faltou foram os pneus, sem os quais não é possível entregar o produto. A saída encontrada foi promover acordos com alguns clientes, para que enviassem o produto em estoque na transportadora, para encarroçar. “O fato é que, hoje, poderíamos consumir quatro vezes mais pneus do que estamos utilizando”, assegura Daniel.

PROBLEMA GLOBAL

Para o diretor geral da Randon, Sandro Trentin, a falta de componentes não foi um problema local, mas sim global. “A economia mundial sofre um desbalanceamento pelos diversos movimentos relacionados à pandemia. E nós tivemos gargalos globais que envolvem desde o movimento do aço e eletroeletrônicos, entre muitos outros. Acrescente-se a isso, a falta de contêineres, a paralisação de alguns portos e o lockdown em alguns países”. Na visão de Trentin, isso tudo foi ocorrendo em momentos diversos, que prejudica-

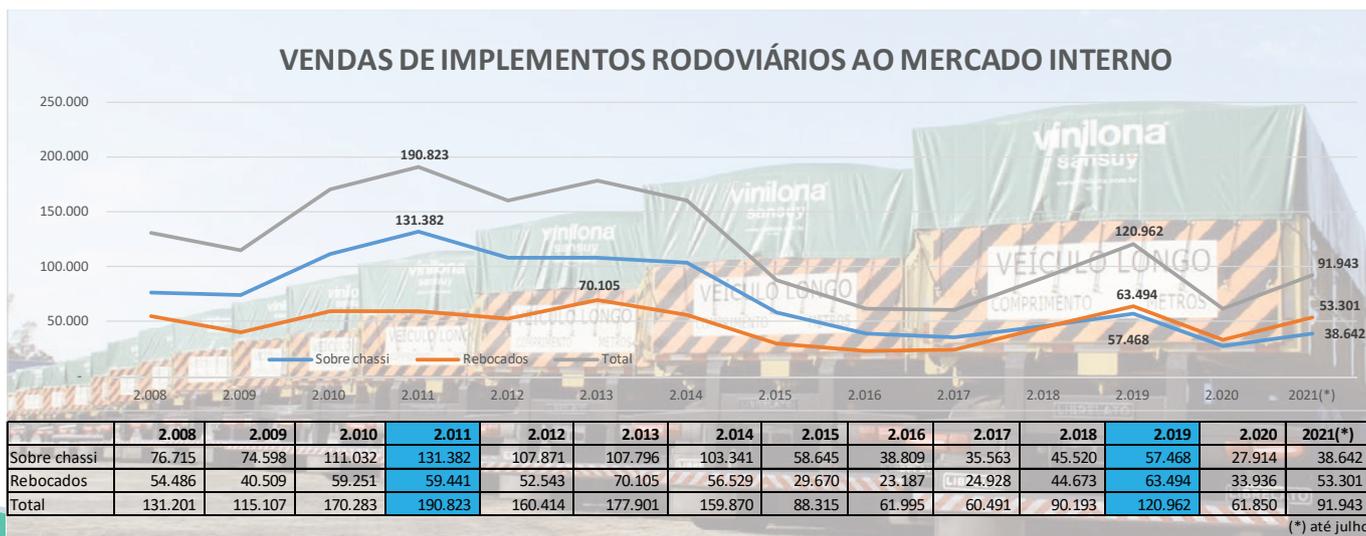
ram a sincronia da chamada logística integrada global. No caso brasileiro, os produtos mais prejudicados foram o aço, pneus e semicondutores.

“O desabastecimento severo de matéria prima e de componentes ocorrido em 2021 foi um fato nunca visto na história do setor”, confessa de outro lado o diretor de Vendas e Marketing da Metalesp, João Manuel Cardoso. Ele explica que o gargalo obrigou a fábrica a sucessivas paradas, com dezenas de produtos semiprontos, aguardando componentes para finalizar.

Outro fator que vem prejudicando os negócios, segundo Cardoso, é a falta de mão-de-obra qualificada, que impede o crescimento da produção, no ritmo que gostaria. Josué de Araujo, da Noma, acrescenta à lista a questão da legislação que rege o setor: “Temos inúmeras questões que estão sendo analisadas pelos órgãos governamentais já algum tempo e não saíram do papel, criando alguns entraves para a atividades”, afirma Araujo, que também reclama da parte fiscal e tributária que afeta não apenas o segmento, mas a indústria como um todo.

Aliado à falta de componentes, o setor vem enfrentando ainda uma outra dificuldade no ano, que compromete o ritmo de produção. São os aumentos constantes do preço do aço, principal matéria da indústria de carrocerias. “O aço é um dos insumos mais necessários para a produção de implementos rodoviários”, reforça o presidente da Anfir. Spriçigo conta que o preço do aço tem recebido reajustes

VENDAS DE IMPLEMENTOS RODOVIÁRIOS AO MERCADO INTERNO



(*) até julho



frequentes, como revelou uma pesquisa feita pela Fiesp, que reúne as indústrias do Estado de São Paulo. Segundo o estudo, de janeiro de 2020 – quando a pandemia dava seus primeiros passos – até março de 2021, o preço do aço sofreu alteração média de 79%, como pico de 126,8% nos laminados planos de aço inoxidável. Na sequência, o produto sofreu mais dois aumentos: de 10% a 18% em maio e mais 15% em junho, o que somou cinco reajustes no ano.

“Com o mercado em recuperação, esses aumentos não puderam ser repassados aos clientes. O resultado foi que a indústria pagou com sua margem a manutenção das vendas, em uma situação nada desejável e bem longe do que entendemos como mercado saudável”, desabafa o presidente da Anfir e CEO da Librelato.

A opinião tem o endosso de Cunha Júnior, da Truckvan, ao admitir que o aumento dos preços dos insumos, como o aço, alumínio, pneus, autopeças etc prejudica bastante o dia-a-dia das empresas. “Hoje você vende uma carreta para entregar daqui há 3 a 4 meses e, em algumas linhas, até em 5 meses após a venda. Então você tem de contar com uma previsão de custo “X” lá na frente. Essa escalada nos preços vem prejudicando bastante o nosso setor e é nosso principal empecilho”, comenta.

PROJEÇÕES

Diante desse cenário, as projeções para 2022 seguem ainda incertas, ressaltam os en-

trevistados ouvidos por Frota&Cia para compor esse panorama setorial. “2022 é um ano de eleição, com um cenário mais desafiador ainda. É um ano em que alguns investidores acabam bloqueando recursos, aguardando um cenário de como as coisas irão se desenvolver nos próximos quatro anos”, observa o representante da Marksell. Na visão do executivo, ele espera um cenário parecido com 2021, já que alguns segmentos vêm alcançando números pré-pandemia. “Vamos torcer para que tenhamos um pouco mais de frequência com relação aos componentes. E trabalhar em todos os quesitos com produtividades de fábrica e capital humano”, afirma Franchi Neto.

Mais cauteloso, o diretor comercial da Usimeca, admite que enxerga um cenário de crescimento em 2021, porém recheado de incertezas devido a instabilidade política econômica e sanitária. “Em 2022 começa entrar no mercado a norma Euro 6 de emissões e já tem muito cliente antecipando a compra ou a renovação da frota. Porém, com entregas prometidas para abril e maio do ano que vem, o ambiente está ainda muito incerto”.

Para José Carlos Spricigo, a indústria tem grande capacidade em superar as dificuldades que vem enfrentando. “Para 2022, ainda é um pouco cedo para arriscar uma projeção, porque o mercado como um todo ainda não atingiu a sua normalidade. Mas, nossa expectativa e de mais um ano com desempenho positivo” conclui o presidente da Anfir.

Escalada de preços: o aço – principal insumo da indústria de carrocerias – acusou aumento de 79% de janeiro de 2020 até março de 2021, segundo a Fiesp





Pressão de custos

A indústria de implementos rodoviários comemora os bons resultados no ano, mas sofre com os aumentos de preços dos insumos, comenta o presidente da Anfir e CEO da Librelato

“Nosso desempenho se aproxima cada vez mais dos resultados registrados nos anos de melhor performance de nossa história”

“O desempenho do primeiro semestre mostra a recuperação da economia, com destaque para o agronegócio e a construção civil”

Pela primeira vez desde 2014, a indústria de implementos rodoviários alcança seu melhor resultado em volumes de vendas, impulsionada pelo bom desempenho do agronegócio e da construção civil, em especial. Porém, com resultados abaixo do esperado do ponto de vista financeiro, diante dos aumentos exorbitantes do preço do aço e outros insumos fundamentais para a produção de carrocerias. É o que revela o presidente da Anfir (Associação Nacional dos Fabricantes de implementos Rodoviários) e também CEO da Librelato, José Carlos Spricigo. Na entrevista publicada abaixo, concedida com exclusividade à **Frota&Cia** para compor esse tradicional panorama setorial, Spricigo mostra em números o bom resultado do setor até o presente momento e as dificuldades que vem enfrentando na busca da lucratividade, além das projeções para o ano. Confirmam.

FROTA&CIA - Como você resume o comportamento do mercado brasileiro de implementos rodoviários no primeiro semestre do ano?

José Carlos Spricigo - O mercado de implementos rodoviários apresentou bom desempenho. O volume de emplacamentos no primeiro semestre de 2021 foi semelhante ao mesmo período apurado em 2014. Até agora, a indústria registrou 76.668 unidades ante 76.947 produtos daquele ano. Em outras palavras, nosso desempenho se aproxima cada vez mais dos resultados registrados nos anos de melhor performance de nossa história. Na comparação com 2020 o total de emplacamentos chegou a 56% de variação positiva. Esse desempenho positivo está ligado ao ritmo de recuperação dos negócios. Todos os 21 segmentos de mercado apurados pela ANFIR (14 de Reboque e Semirreboque e 7 de Carroceria sobre Chas-

sis) estão com bom resultado. O desempenho do primeiro semestre mostra de forma clara a recuperação da economia englobando os mais diversos segmentos.

FROTA&CIA - Quais linhas de produtos apresentaram melhor desempenho? E quais tiveram menos destaque?

José Carlos Spricigo - De forma geral os negócios envolvendo agronegócio e construção civil foram os motores do nosso desempenho no primeiro semestre. Os clientes no agronegócio concentraram os pedidos de produtos Basculante, Graneleiro, Frigorífico e Dolly, este último, utilizado em composições onde mais de um implemento rodoviário é tracionado. Já o atendimento aos clientes da construção civil concentrou as vendas de produtos Carga seca, Carga geral, Lonado, além do Betoneira. No segmento de Reboques e Semirreboques os cinco produtos de maior destaque são: Basculante (14.239 unidades), Graneleiro/Carga seca (10.289), Dolly (7.336), Baú Carga geral (6.378) e Baú Lonado (4.233). E no segmento de Carroceria sobre chassis os três de melhor desempenho são: Baú alumínio/Frigorífico (16.380), Graneleiro/Carga seca (9.847) e Basculante (4.008).

FROTA&CIA - Quais os principais gargalos que hoje impedem o desenvolvimento da indústria de implementos rodoviários no país?

José Carlos Spricigo - Os principais gargalos para a indústria de implementos rodoviários são o custo de algumas matérias primas e a até a falta delas e de alguns componentes. O aço é um dos exemplos mais emblemáticos para nós. Ele é um dos insumos mais necessários para a produção de implementos rodoviários e representa em média 70% dos insumos utilizados em praticamente todos os produtos do nosso



“De janeiro de 2020 até março de 2021 o preço do aço subiu 79% em média, com pico de 126,8% nos laminados planos de aço inoxidável”

“Para 2022, ainda é cedo para arriscar uma projeção. Mas nossa expectativa é de mais um ano com desempenho positivo”

setor fabricados no Brasil. O preço do aço tem recebido reajustes frequentes como revelou pesquisa feita pela Fiesp (Federação das Indústrias do Estado de São Paulo). De janeiro de 2020, quando a pandemia que paralisou a economia dava seus primeiros passos, até março

de 2021, o preço do aço sofreu variação média de 79%, com pico de 126,8% nos laminados planos de aço inoxidável. E na sequência o produto sofreu mais dois aumentos: maio de 10% a 18% e junho mais 15%. Isso somou cinco reajustes no ano. Com o mercado em recupera-



“A Librelato ficou decepcionada pela não realização da Fenatran. Mas entende perfeitamente o momento atual com a crise sanitária da Covid 19”

“Estamos focados no modelo de carretas conectadas, levando maior segurança e durabilidade aos usuários desta novidade”

ção esses aumentos não puderam ser repassados aos clientes e o resultado foi que a indústria pagou com sua margem a manutenção de suas vendas, em uma situação nada desejável e bem longe do que entendemos como mercado saudável. Outro ponto que atrapalha nosso desempenho é a falta de pneus. Mas esse item acredito que poderá ser resolvido até o final do ano porque entramos em contato com a ANIP e informamos nossa necessidade. A previsão da indústria de implementos rodoviários é que serão necessários aproximadamente 400 mil pneus em 2021 e 800 mil em 2022.

FROTA&CIA - Quais as projeções do setor para o segundo semestre? E o que esperar para 2022?

José Carlos Spricigo - A previsão anual da Anfir, levando em consideração todas as dificuldades que o setor tem passado, é de 156 mil unidades. Isso representará recuperação em torno de 30% sobre o total registrado em 2020. No início de 2021 a previsão era de 10% de crescimento no volume de emplacamentos. Melhoramos nossa expectativa em face do bom desempenho que o setor vem apresentando desde o início do ano, apesar das dificuldades com matérias-primas e componentes. Esse ajuste em nossa visão de futuro revela que nossa indústria, aí incluindo toda nossa cadeia de fornecedores, tem grande capacidade em superar as dificuldades que tem se apresentado. Para 2022, ainda é um pouco cedo para arriscar uma projeção porque o mercado como um todo ainda não atingiu sua normalidade. Mas nossa expectativa é de mais um ano com desempenho positivo.

FROTA&CIA - Como esse cenário todo impactou os negócios da Librelato em particular em 2021?

José Carlos Spricigo - A Librelato está executando seu plano de produção feito em 2020. Costumamos dizer que estamos em um transatlântico e não em um jet ski, o que impossibilita dentro do próprio ano fazer mudanças bruscas. Entretanto está sendo um ano difícil, seja por falta de abastecimento de componentes e outros insumos, bem como pela perda de margens em virtude de aumentos realmente inesperados pelo percentual aplicado. O que compensa é a

escala de vendas de semirreboques que contribuem com a diluição dos custos fixos.

FROTA&CIA - Quais as saídas adotadas pela empresa para atender a contento a demanda?

José Carlos Spricigo - O maior acerto da Librelato foi a retomada dos investimentos a partir de 2019. Isso contribuiu para uma maior automação na indústria e também para termos maior espaço físico, com a ampliação de mais 14 mil metros quadrados, dos quais 4 mil destinados à administração. Aliado a isso nossa política de atração e retenção de recursos humanos foi satisfatória. A mão de obra, principalmente direta, contribuiu para o alcance das metas traçadas.

FROTA&CIA - Como a empresa encarou a suspensão da Fenatran e qual a alternativa encontrada para expor e divulgar seus produtos?

José Carlos Spricigo - A Fenatran é um marco no setor de Implementos Rodoviários, seja pela sua visibilidade e visitação, seja pelo momento de lançamentos da indústria rodoviária. Por isso, a Librelato ficou de certa forma decepcionada pela não realização, mas ao mesmo tempo entende perfeitamente o momento atual com a crise sanitária instaurada pelo Covid 19. Estamos trabalhando com as equipes de Marketing interna e externa visando alguma atividade em que possamos mostrar as novidades da linha 2022.

FROTA&CIA - Quais as novidades em produtos e serviços que serão oferecidos pela Librelato esse ano?

José Carlos Spricigo - Em serviços estamos focados no modelo de carretas conectadas, levando maior segurança e durabilidade aos usuários desta novidade. Implementamos e estamos crescendo muito com as Lojas Libreparts atendendo e mantendo sempre peças à disposição dos clientes, garantindo maior disponibilidade dos semirreboques ao serviço de cargas. Quanto às novidades referentes aos produtos sugiro que esperem mais um pouco, vamos novamente surpreender o mercado, seja por produtos ainda mais eficientes e com produtividade ao setor, seja pela beleza. Vamos manter nossa tradição de ter a carreta melhor e mais bonita do Brasil. 

Frota
/// & Cia

ABRE AS PORTAS DA

FENATRAN

23º SALÃO INTERNACIONAL DO TRANSPORTE RODOVIÁRIO DE CARGA

Reserve seu estande em Frota&Cia de novembro.

Uma super edição irá mostrar as novidades em produtos e serviços que serão destaques na feira virtual Apresentadas em formato multimídia, que garante ainda mais audiência e retorno.

Reserve já o seu espaço e anuncie nessa edição.

Atenção para as datas:

Autorizações: 08/nov • Arquivo digital: 10/nov • Circulação 12/nov

Frota
/// & Cia
MOVIDOS PELA NOTÍCIA

11 2592.7000/99648.7708
comercial@frotacia.com.br
www.frotacia.com.br

Nossos Canais:





Melhor ano da história

Impulsionada pelo bom desempenho do agronegócio em especial, a Randon Implementos vive um de seus melhores momentos, desde a fundação da empresa nos idos de 1949

“O mercado está em franco crescimento e dentro da excepcionalidade cresceu no primeiro semestre de 2021 em torno de 56%”

Formado em Engenharia Mecânica pela Universidade de Caxias do Sul (RS), o atual Diretor geral da Randon Implementos desde abril de 2020 nunca imaginou que teria a oportunidade de vivenciar um dos melhores momentos da história do setor. Líder na produção de implementos rodoviários no país, a encarregadora gaúcha criada pelos irmãos Hercílio e Raul Randon nos idos de 1949 vem se beneficiando dos bons resultados do agronegócio nos últimos dois anos em especial, que produziram um incremento de 66% no faturamento no segundo quadrimestre do ano e sucessivos recordes de produção. Segundo Sandro Trentin, a Randon hoje opera no limite da capacidade em suas cinco unidades industriais e recentemente comemorou a fabricação do produto de número 500 mil. Para explicar melhor esse bom desempenho do momento e as projeções para o futuro, o executivo aceitou o convite de **Frota&Cia** para a entrevista que segue, disponível em formato de texto, vídeo e áudio. Confirmam.

FROTA&CIA – Como você resume o comportamento do mercado brasileiro de implementos rodoviários no primeiro semestre do ano?

Sandro Trentin - É importante dizer que o mercado está em franco crescimento e dentro da excepcionalidade cresceu no primeiro semestre de 2021 em torno de 56%. É um crescimento importante, enorme e vigoroso, que foi puxado principalmente pelo agronegócio que é o grande impulsionador do nosso país, além também de alguns outros setores como o e-commerce que alavancou o país devido ao momento pandêmico. E nós conseguimos aproveitar esse momento também para crescer junto e até um pouquinho mais que o mercado.

FROTA&CIA – Quais linha de produtos apre-

sentaram melhor desempenho? E quais tiveram menos destaque?

Sandro Trentin - As famílias de produtos que mais cresceram foram as de basculantes que é um produto que opera nas duas vias. A via do grão da lavoura para os portos e também a dos portos trazendo o fertilizante para lavoura. Conseguimos observar o mesmo movimento no graneleiro, embora tenham perdido destaque para o basculante. Soma-se ao agro a construção civil que aos poucos vem reencontrando o caminho do crescimento. Outros produtos também tiveram destaque como a linha de frigoríficos: carnes, aves e outros frigorificados.

FROTA&CIA – Quais os principais gargalos que hoje impedem o desenvolvimento da indústria de implementos rodoviários no país?

Sandro Trentin - O principal gargalo é o logístico global. A economia global sofreu um desbalanceamento pelos diversos movimentos relacionados a pandemia e nós tivemos gargalos globais que envolvem desde o movimento do aço, eletroeletrônicos, entre outros, à falta de container, a parada de portos, o lockdown em alguns países e isso não ocorreu num único momento. Ele foi ocorrendo em momentos diversos e isso prejudicou a sincronia do que nós chamamos de logística integrada global. Agora falando de Brasil o primeiro gargalo foi no aço. Percebemos também um gargalo na área de pneus. Começamos agora ter algum problema na área de semicondutores. Esses são os principais gargalos.

FROTA&CIA – Quais as projeções do setor para o segundo semestre? E o que esperar para 2022?

Sandro Trentin - Todas as empresas de implementos rodoviários estão operando próxima dos seus limites de capacidade produtiva. O que

“O mercado está próximo de atingir o patamar de 85/90 mil implementos rodoviários, o que configuraria o melhor ano da história do setor”

é um fator positivo porque reflete o bom momento da indústria, mas também é o momento que chama atenção de todos. O mercado está próximo de atingir um patamar histórico que pode chegar a 85/90 mil implementos rodoviários, lembrando que o melhor número já alcançado foi um pouco acima de 70 mil em 2013. Com certeza será o melhor ano da história da indústria de implementos rodoviários no Brasil.

FROTA&CIA – Como esse cenário todo impactou os negócios da Randon em 2021?

Sandro Trentin - A Randon vem crescendo fortemente neste ano. No balanço do primeiro quadrimestre nós tivemos um crescimento acima de 66% quando se coloca em relação ao mesmo período do ano passado. Estamos num momento muito positivo, batendo recordes de produção, produzindo entre 140/145 implementos rodoviários por dia o que representa um implemento rodoviário a cada 10 minutos. As exportações vêm crescendo num patamar importante: 70% das exportações brasileiras no segmento são de responsabilidade da Randon. Nós atuamos também com a rede de distribuição, que hoje soma 80 pontos no Brasil e mais outros 90 pontos em toda a América e a África. Vale ainda destacar a comemoração do produto meio milhão nesse ano de 2021. São meio milhão de implementos que tem a nossa marca e precisa de peças de reposição através de nossa rede.

FROTA&CIA – De que forma a empresa vem conseguindo atender esse aumento da demanda?

Sandro Trentin - A Randon, pela história e por estar no mercado há mais de 70 anos e ser uma empresa reconhecidamente empreendedora, sempre procurou garantir a presença no mercado. A capacidade produtiva cresce de uma forma importante, mas esse ano ela foi surpreendente. Para atender a demanda nós estamos posicionados em Caxias do Sul (RS) e temos outra operação em Chapecó (SC), onde fazemos produtos frigoríficos e também furgões que atendem principalmente a área de comércio e varejo. Também estamos em Erechim (RS), onde atendemos toda área de produtos especiais, através de uma joint-venture com empresa Triel. Por fim,



“Estamos num momento muito positivo, batendo recordes de produção, com um implemento sendo fabricado a cada 10 minutos”

ainda temos operações industriais em Araraquara (SP), onde estamos produzindo vagões, basculantes, sider e furgões.

FROTA&CIA – Como sua empresa encarou a suspensão da Fenatran e qual a alternativa encontrada para expor e divulgar seus produtos?

Sandro Trentin - Assim como estamos fazendo essa entrevista virtual, desde o início da pandemia realizamos todos nossos movimentos, lançamentos, relação com clientes e com distribuidores de forma digital. E nós nos reinventamos com o lançamento de produtos digitais, sistema de treinamento digital, treinamento para montagem de produtos digitais. Era um sonho tempos atrás e hoje já se tornou realidade, porque todo mundo facilitou que isso ocorresse. Todos conseguiram quebrar seus paradigmas e abrir a mente para o novo mundo. Ele é mais digital hoje. E aos poucos começará a voltar para o presencial. É uma pena que a Fenatran não ocorreu pois é um evento extremamente importante não só no Brasil como para a América Latina. Entendo que em 2022 nós teremos a Fenatran e a Randon vai estar presente. 

“É uma pena que a Fenatran não ocorreu pois é um evento extremamente importante não só no Brasil como para a América Latina”



A reboque da cadeia

A falta de componentes compromete a plena produção de basculantes na Rossetti, mas não impede que a empresa viva um ano excepcional, explica o gerente de Marketing da encarroçadora

“Foi uma surpresa o nível da procura no primeiro semestre, com a demanda se mantendo bem grande por todo tipo de implemento”

“Não fosse a falta de componentes poderíamos produzir bem mais. Por isso, optamos por segurar o crescimento e manter a produção estável”

Fundada em 1967, a Rossetti Equipamentos Rodoviários é uma das grandes representantes do setor, com duas plantas industriais no país: uma localizada em Garulhos (SP) e outra em Betim (MG). Especializada na produção de caçambas basculantes e produtos especiais, nas versões sobre chassi, semirreboque e bitrem, a empresa atua nas áreas de mineração, construção e agronegócio, entre outras. Por conta do bom desempenho desses setores em 2021, a Rossetti registrou um primeiro semestre “de arrasar”, conforme revela seu gerente de Marketing, Daniel Rossetti. Segundo o executivo, a produção do segundo semestre está totalmente tomada e as novas encomendas somente serão entregue no próximo ano. Apesar do cenário positivo, as vendas poderiam ser ainda melhores não fossem as dificuldades da cadeia de abastecimento de atender aos pedidos conforme a produção, desde parafusos até tintas e rodas e, principalmente, pneus. Nessa entrevista exclusiva para o Panorama 2021 do Mercado de Implementos Rodoviários, de **Frota&Cia**, Daniel Rossetti conta como vem enfrentando esse momento e os planos para 2022. Confirmam o depoimento em forma de texto, vídeo e áudio.

FROTA&CIA – Como você resume o comportamento do mercado brasileiro de implementos rodoviários no primeiro semestre deste ano?

Daniel Rossetti – Desde o ano passado o mercado vem numa crescente e esse primeiro semestre foi ainda melhor. Foi uma surpresa o nível da procura e a demanda vem se mantendo bem grande por todo tipo de implemento. Então tivemos um semestre de arrasar.

FROTA&CIA – Quais linhas de produtos apre-

sentaram melhor desempenho e quais tiveram menos destaque?

Daniel Rossetti - Falando do mercado onde a Rossetti atua o basculante foi o grande destaque, puxado pelo grão, construção e pelo minério. Somente o transporte de grãos cresceu mais de 30% em relação ao ano passado.

FROTA&CIA – Quais os principais gargalos que hoje impedem o pleno desenvolvimento da indústria de implementos rodoviários no país?

Daniel Rossetti - Nesse primeiro semestre tivemos falta de componentes, quando toda a cadeia estava se alinhando com essa nova demanda. Faltaram parafusos, tintas, rodas, pneus, entre outros insumos. A cada momento nós tivemos falta de alguma matéria prima ou componente para finalizar nossos produtos. Felizmente conseguimos não parar a produção, mas foi um fator limitante. Não fosse a falta de componentes poderíamos produzir bem mais. Assim, optamos por segurar um pouco o crescimento e manter uma linha de produção estável, tentando resolver essas pendências. O aço teve grandes aumentos e não pudemos repassar para o produto. O pneu foi a principal matéria-prima que faltou. Fizemos acordos com alguns clientes para que eles enviassem o pneu para a Rossetti. Nós perdemos a venda, mas o cliente fica com opção de comprar a marca que mais deseja passando a escolha para ele. Poderíamos consumir quatro vezes mais pneus do que estamos utilizando no momento.

FROTA&CIA – Quais as projeções do setor para o segundo semestre? E o que esperar de 2022?

Daniel Rossetti – O segundo semestre em termos de produção está totalmente tomado, tudo vendido e com pouca chance de aceitar novos pedidos. A questão dos suprimentos está mais equalizada. A gente já conseguiu colocar a



“O segundo semestre em termos de produção está totalmente tomado, tudo vendido e com pouca chance de aceitar novos pedidos”

maioria dos componentes em ordem e não vamos ter problema de produção. As vendas seguem já para o 1º semestre de 2022. Como ainda está distante temos trabalhado na questão da segurança dos valores.

FROTA&CIA – Como esse cenário todo impactou os negócios da Rossetti em 2021?

Daniel Rossetti - Tivemos que investir em pessoal, em máquinas, em processos, aumentamos a produção para três turnos em determinados setores da fábrica e com dois turnos na maioria. Tudo para forçar o aumento da produção.

FROTA&CIA – Como a sua empresa encarou a suspensão da Fenatran e qual alternativa encontrada para expor e divulgar seus produtos?

Daniel Rossetti - Sentimos falta da Fenatran pois é o principal evento do segmento; sempre contamos com a feira para divulgar novos produtos. Como tivemos que focar na capacidade produtiva adiamos alguns lançamentos para 2022. Aproveitamos esse ano de 2021 para aumentar

o faturamento e buscar o máximo de produção possível. Ao término dessa crise sanitária pretendemos retomar alguns eventos voltados para os nossos clientes.

FROTA&CIA – Como anda a questão do crédito e a inadimplência do setor em 2021?

Daniel Rossetti – As nossas vendas são feitas em grande parte através de financiamento bancário. Não temos muito financiamento ou parcelamento direto com o cliente. Felizmente temos uma baixa inadimplência no nosso segmento.

FROTA&CIA – Suas considerações finais, por favor...

Daniel Rossetti – Em resumo, eu diria que esse ano está sendo muito bom de maneira geral, com chances de voltar aos números pré-pandemia. Tivemos alguns percalços como a falta de material e o aumento das matérias-primas. Mas, de forma geral, 2021 vai atingir números muito importantes de produção e emplacamento. Será um ano da retomada definitiva do setor no mercado brasileiro. **F**

“Sentimos falta da Fenatran pois é o principal evento do segmento; sempre contamos com a feira para divulgar novos produtos”



Motivos para comemorar

A Noma do Brasil vive um dos melhores momentos de sua história, diante da perspectiva de encerrar o ano com recorde de produção e vendas, segundo seu diretor

“O mercado registra nestes sete meses 92.000 unidades produzidas, o que mostra o bom momento do setor”

Com sede em Maringá (PR), a Noma é uma das maiores e mais importantes fabricantes de implementos rodoviários da América do Sul. Fundada em 1967, a empresa ostenta um vasto portfólio de produtos, que atendem as mais variadas aplicações, incluindo equipamentos graneleiros, florestais, frigoríficos, carga seca e basculantes, além de furgões e tanques, entre outros. Em 2021, a Noma está vivendo um dos momentos mais marcantes de sua trajetória, diante da perspectiva de encerrar o ano com a marca de 83/85 mil produtos fabricados, apenas no segmento de reboques e semirreboques. Tudo em decorrência do bom desempenho do setor, que deve fechar o ano com o melhor resultado de sua história. Em que pese os gargalos que restringem a expansão da atividade nos dias atuais, as perspectivas para o próximo ano são igualmente animadoras, como conta o diretor da empresa, Josué Correia de Araújo na entrevista abaixo, que os leitores e internautas poderão conferir em formato de texto, vídeo e áudio.

“Hoje os principais gargalos são o abastecimento de peças, componentes e matérias-primas e, principalmente, a pressão inflacionária”.

FROTA&CIA – Como você resume o comportamento do mercado brasileiro de implementos rodoviários no primeiro semestre do ano?

Josué de Araujo - O segmento surpreendeu de forma positiva. Quando começou o ano havia algumas incertezas, mas ao longo dos meses elas foram se dissipando e hoje nós temos aferido números recordes de emplacamentos. O segmento foi impulsionado pelo bom momento do agronegócio, da construção civil e também das obras de infraestrutura, demandando um contingente grande de equipamentos. O mercado registra nestes sete meses 92.000 unidades produzidas, incluindo reboques, semirreboques e sobre chassi, o que mostra o bom momento do setor.

FROTA&CIA – Quais linhas de produtos apresentaram melhor desempenho? E quais tiveram menos destaque?

Josué de Araujo - Os segmentos estão ligados diretamente com o desenvolvimento de alguns setores da nossa economia. Eu destaco a linha de basculantes. Por uma questão de facilidade na operação ela veio gradativamente tomando o lugar do graneleiro. Até 2010/2011 era significativa a participação dos graneleiros. Agora nós já temos uma inversão. Temos 14.200 emplacamentos de basculantes e depois vem o graneleiro. Eu destaco também a linha de furgão carga geral, pela necessidade da distribuição de cargas paletizadas. Outra linha de produtos de destaque é o segmento florestal, que teve um crescimento de 154% comparado ao mesmo período do ano passado. As linhas que acabam tendo o menor destaque são os canavieiros e os tanques, que acabaram tendo uma participação mais tímida.

FROTA&CIA – Quais os principais gargalos que hoje impedem o desenvolvimento da indústria de implementos rodoviários no país?

Josué de Araujo - O que tem impedido o crescimento mais pujante é o abastecimento. Nós tivemos nos últimos anos alguns períodos de crise e muitas indústrias foram restringindo a sua capacidade produtiva. E nessa retomada da economia mundial a Noma tem parceria com fabricantes e fornecedores de Europa, Estados Unidos e eles vivem a mesma problemática que temos aqui. Hoje o principal gargalo que destacaria para você é o abastecimento de peças e componentes, matérias-primas e principalmente a pressão inflacionária. Eu destaco também a questão da legislação, algumas que estão sendo analisadas pelos órgãos governamentais já há algum tempo e ainda não saíram do papel, criando alguns entraves. Temos também a parte fiscal e tributária que afeta não

só o nosso segmento, mas todos os demais. Dificulta a indústria ser mais atuante principalmente, com expressivo desenvolvimento, o que impede de criar um produto com maior valor agregado ao cliente.

FROTA&CIA – Quais as projeções do setor para o segundo semestre? E o que esperar para 2022?

Josué de Araujo

- As perspectivas que temos é de um segundo semestre positivo. Nós entendemos que o mercado continuará demandando o mesmo volume do primeiro semestre. Se analisarmos a carteira da Noma e dos principais fabricantes ela já está tomada até o final do ano. Este ano estamos fazendo uma projeção de fecharmos 83/85 mil pinos, falando apenas de reboques e semi-reboques. É um número muito expressivo e logicamente só temos que comemorar. As perspectivas para 2022 também são bem positivas. Em 2021 será o ano de suprir a demanda reprimida e o ano que vem de entrar no processo de estabilização.

FROTA&CIA – Como esse cenário todo que você descreve impactou os negócios da Noma em 2021?

Josué de Araujo - O cenário atual impactou de forma significativa os primeiros meses do ano. No primeiro trimestre a empresa conseguiu estabelecer medidas para conter esses impactos. Mas no decorrer do desse semestre conseguimos elencar várias ações e hoje estamos vivendo um novo normal, uma nova rotina. Hoje é normal fazermos administração de crises, de risco abastecimento. Nós temos que nos abrir para o mundo. Toda essa situação trouxe a necessidade de se investir em inovação, processos diversos, novas rotinas, novos profissionais para uma nova forma de trabalho.



“Em 2021 será o ano de suprir a demanda reprimida e o ano que vem de entrar no processo de estabilização”

FROTA&CIA – Como a Noma vem enfrentando essa questão da falta de matéria prima?

Josué de Araujo - Praticamente o dia todo procuramos encontrar alternativas para suprir a necessidade de materiais e componentes. No caso de pneus uma das saídas que tomamos logo no início foi a importação. Inclusive já estamos recebendo os primeiros contêineres para não deixar o nosso cliente na mão, porque o produto não tem como sair da fábrica e isso acaba travando toda linha de montagem. A questão dos semicondutores acabou nos afetando. Os componentes eletrônicos, onde grande parte é importado a saída foi o desenvolvimento de novos parceiros. Já estamos fazendo planejamento para clientes na carteira de janeiro, fevereiro e março de 2022 e isso no nosso segmento é uma novidade. Geralmente o transportador comprava o caminhão e por último ele ia atrás do implemento rodoviário. Hoje ele já tem uma postura diferente, se preocupando a médio e longo prazo. Isso também nos dá uma segurança maior de evitar o desabastecimento do produto para o cliente final. **F**

“Toda essa situação trouxe a necessidade de se investir em inovação, processos, novas rotinas e novos profissionais para uma nova forma de trabalho”



Salto no faturamento

O bom desempenho do mercado em 2021 surpreende a Truckvan e faz saltar a projeção de receitas de R\$ 230 mi para R\$ 320 milhões

“Apesar de todas as adversidades tivemos um volume muito grande no mercado como um todo, com aumento de 30% em relação a 2020”

Graduado em Propaganda e Marketing com pós-graduação em gestão comercial e MBA de negócios estratégicos pela Ohio University, o diretor comercial da Truckvan respira o ambiente da indústria de implementos rodoviários desde os 16 anos, quando ingressou na Iderol como office-boy. Um ano depois o jovem aprendiz já alçava ao posto de assistente de vendas da empresa, dando início a uma carreira comercial com passagens pela Rodofort, Facchini, até chegar ao posto atual na Truckvan. Com base nessa vasta experiência, Junior como é mais conhecido, viveu o recuo da indústria como um todo no início da pandemia e a forte recuperação do setor, a partir do segundo semestre do ano passado. Agora, ele faz um balanço desse bom momento e as projeções para 2022, nessa entrevista em forma de texto, vídeo e áudio concedida com exclusividade para **Frota&Cia**.

FROTA&CIA – Como você resume o comportamento do mercado brasileiro de implementos rodoviários no primeiro semestre de 2021?

Luis Carlos Cunha Junior - Foi muito bom, com volume bem maior do que o esperado no começo do ano. Apesar de todas as adversidades tivemos um volume muito grande no mercado como um todo. Em relação à quantidade de produtos produzidos e emplacados o aumento foi de 30% em relação a 2020.

FROTA&CIA – Quais linhas de produtos apresentaram melhor desempenho e quais tiveram menos destaque?

Luis Carlos Cunha Junior - Todos os produtos tiveram um bom desempenho nesse primeiro semestre do ano. Com maior destaque aparecem os equipamentos utilizados na agricultura, principalmente o basculante que a cada dia vem tomando mais espaço no mercado, no lugar dos

tradicionais graneleiros. O furgão alumínio carga seca e o sider também tiveram grande protagonismo na quantidade de carretas emplacados. E sobre os de menor expressão, não significa que não tiveram vendas. São produtos que têm uma escala bem inferior, que são os mais especiais como silos e tanques de inox. Quando se fala em unidades especiais a primeira coisa que vem à cabeça são os equipamentos voltados para eventos, mas na verdade esse é uma pequena parte. O setor de eventos estava parado e não tivemos o movimento dos anos anteriores. O mundo do especial hoje é dedicado ao setor de saúde, de escolas móveis e serviços em geral.

FROTA&CIA – Quais os principais gargalos que hoje impedem o desenvolvimento da indústria de implementos rodoviários no país?

Luis Carlos Cunha Junior – Hoje, sem dúvida, é a falta de matéria-prima. O aumento exorbitante no preço dos insumos como aço, componentes, autopeças, pneus e alumínio tem sido uma constante nos últimos meses. Isso prejudica bastante o nosso dia a dia. Hoje você vende uma carreta para entregar daqui 3/4 meses e em algumas linhas até em 5 meses após a venda. Então você tem que contar com uma previsão de custo X lá na frente. Essa escalada nos preços da matéria-prima vem prejudicando bastante o nosso dia a dia e é o nosso principal empecilho hoje.

FROTA&CIA – Quais as projeções do setor para o segundo semestre e o que esperar para 2022?

Luis Carlos Cunha Junior – Esperamos uma manutenção desses volumes tanto para o segundo semestre como para 2022, agora com indústria mais preparada para atender. Nós vínhamos de um volume bem inferior e quando tivemos esse aumento nas vendas todo mundo aumentou a fá-

“A escalada nos preços da matéria-prima vem prejudicando bastante o nosso dia a dia e é o nosso principal empecilho hoje”



“Produzimos no primeiro semestre o equivalente ao ano inteiro de 2020 e a previsão de faturamento saltou de 230 milhões para 300/320 milhões no ano”

brica, foi buscar mais recursos para aumentar na produção. Isso agora está feito e com a indústria preparada o segmento deve fluir de uma forma mais tranquila daqui para frente.

FROTA&CIA – Como esse cenário que você descreveu impactou os negócios da Truckvan em 2021?

Luis Carlos Cunha Junior - O nosso plano de vendas para 2021 já era bastante agressivo, independentemente do mercado e isso se concretizou. Produzimos no primeiro semestre o equivalente à produção do ano inteiro de 2020. Já tínhamos projetado aumento de fábrica, processos, enfim tudo que é necessário na cadeia de produção. A grande surpresa para nós foi essa loucura no aumento de preços da matéria-prima que consequentemente reajusta o preço do produto final. Isso elevou a nossa previsão de faturamento anual de 230 milhões para 300/320 milhões por ano.

FROTA&CIA – Quais as saídas adotadas pela empresa para atender o aumento da demanda?

Luis Carlos Cunha Junior - Como comentei na questão anterior nós já estávamos preparados para aumentar bastante a capacidade produtiva da empresa. Ainda assim nós tivemos que dar alguns passos a mais: um maior

investimento em maquinários, processos em todo tipo e aumento do parque fabril. O que já estava planejado nós demos uma turbinada e aumentamos um pouco mais.

FROTA&CIA – Como sua empresa encarou a suspensão da Fenatran e qual a alternativa encontrada para expor e divulgar seus produtos?

Luis Carlos Cunha Junior - O fato de não haver a Fenatran é muito ruim para todos nós, mas não há o que fazer diante da crise sanitária que estamos passando. É um evento consolidado, onde o cliente gosta de participar e concretizamos muitos negócios. O que estamos fazendo para superar isso e buscar o cliente? A nossa empresa está em constante expansão e nesses últimos dois anos ampliamos bastante a nossa rede de representantes e distribuidores. Então cada vez mais estamos próximos dos nossos clientes através deles. Vamos aguardar o próximo ano ou daqui dois anos para fazer uma belíssima feira e uma grande festa. Em 2020 nós lançamos a linha graneleira, um produto consolidado de grande sucesso. Esse ano vamos lançar a linha de porta container, além de um basculante mais dedicado à areia e brita, entre outros. Esses produtos estão em homologação e já fizemos um pré-lançamento nas redes sociais que, com certeza, será um sucesso. 

“Vamos aguardar o próximo ano ou daqui dois anos para fazer uma belíssima feira e uma grande festa na Fenatran”



Em busca da estabilidade

Especializada no mercado de limpeza urbana, a Usimeca sofre com a combinação de fatores negativos no ano, mas aposta na exportação conforme revela seu diretor comercial

“O mercado vem tendo um crescimento expressivo no ano, mas foi bastante afetado pela alta dos insumos, em especial a do aço”

“Enxergamos um cenário de crescimento em 2021, porém ainda muito incerto, devido a instabilidade política, econômica e sanitária”

Com quase 25 anos de atuação no mercado de implementos rodoviários, como principal responsável pelo departamento comercial da Usimeca, o executivo Luiz Carlos Blumer se especializou – junto com sua empresa – no segmento de equipamentos para limpeza urbana. Porém, uma combinação de fatores negativos vem tornando o ano de 2021 bastante desafiador para esse mercado. Além da pandemia que trava os negócios e a produção, o segmento em particular sofre com os aumentos de preços do aço – sua principal matéria prima – junto com a limitação de recursos municipais, que reduz as encomendas de caçambas e coletores de lixos pelos operadores privados. Acrescente-se a isso a falta de plataformas para encarroçar, por conta da incapacidade das montadoras de veículos de atender a contento a demanda. Para falar desse cenário e projetar as perspectivas para o futuro, o diretor comercial da Usimeca concedeu a entrevista que segue para **Frota&Cia**, disponível também em formato de vídeo e podcast.

FROTA&CIA – Para começar, faça uma breve apresentação da Usimeca e sua linha de produtos.

Luiz Carlos Blumer – A Usimeca é uma empresa que existe há mais de 90 anos e hoje está focada na fabricação de uma ampla linha de equipamentos para limpeza urbana. A lista inclui coletores compactadores de carga traseira e de carga lateral, compactadores estacionários, além de varredoras mecanizadas de ruas e de aeroportos. Temos uma presença forte no Brasil e em toda América Latina, com fábricas no México e também no Chile. Em maio desse ano nos associamos ao grupo HYVA, que adquiriu 75% das nossas ações. Com isso, esperamos ter uma participação mundial ainda maior, já que esse grupo tem presença em mais de 100 países, além de 12 plantas industriais.

FROTA&CIA – Como você resume o comportamento do mercado brasileiro de implementos rodoviários no primeiro semestre deste ano?

Luiz Carlos Blumer - De forma geral, o mercado teve um crescimento bastante expressivo no período, principalmente nas linhas de produtos ligadas ao agronegócio e a construção civil. Porém, ele foi bastante afetado pela alta dos insumos: do aço, alumínio e pela falta de chassis e outros componentes.

FROTA&CIA – Quais os principais gargalos que hoje impedem o desenvolvimento da indústria de implementos rodoviários no país?

Luiz Carlos Blumer - Eu diria que um dos principais gargalos é o preço do aço, que tem sido muito fora da realidade mundial. O Brasil é um dos países que têm o custo do aço mais caro. Também temos um problema de crédito no mercado, sendo que neste momento a parte de locadora tem crescido bastante no segmento. Por conta disso, o segmento de locação tem colaborado para cobrir essa falta de crédito. Por fim, existe a própria falta de chassis e componentes, já que as montadoras estão com dificuldades de entrega. Você vende uma carroceria mas depende do chassi para complementar o veículo.

FROTA&CIA – Quais as projeções do setor para o segundo semestre? E o que esperar para 2022?

Luiz Carlos Blumer - Eu diria que o cenário ainda está muito difícil e depende da concretização de muitos negócios e também da disponibilidade de chassis. Enxergamos um setor ainda em crescimento em 2021, porém ainda está muito incerto, devido a instabilidade política, econômica e sanitária. Em 2022 começa a entrar o Euro 6 no mercado e já tem muito cliente antecipando a compra e a renovação da frota. Então hoje você fala em chassis para en-

tregra só em abril/maio de 2022. A Usimeca é muito dependente do mercado municipal. Nós vendemos para os clientes privados que trabalham para o governo e os municípios estão com problemas de dinheiro. Ainda está um ambiente muito incerto.

FROTA&CIA – Como esse cenário todo que você descreve impactou os negócios da Usimeca em 2021?

Luiz Carlos Blumer - Na verdade tivemos uma queda da atividade econômica, com várias paradas. No momento nossa fábrica está com redução de jornada porque, apesar de termos uma carteira de pedidos, nós não temos plataformas suficientes para o encarroamento. Então não adianta sair fabricando, usar todo nosso capital e ficar esperando pela entrega do chassi. Isso acarretou uma queda na atividade econômica e uma adequação da estrutura fabril.

FROTA&CIA – Quais as saídas adotadas pela Usimeca para atender a demanda?

Luiz Carlos Blumer – De uma forma geral, a saída tem sido na busca da exportação, dependendo menos de chassis do Brasil, podendo optar por parcerias para montar em outros países. A associação que fizemos no mês de maio com o grupo HYVA, que já comentei, começa a render frutos com uma encomenda grande que tivemos da África do Sul. Então acredito que essa é uma saída que irá nos ajudar a atingir outros mercados como Ásia e Índia.

FROTA&CIA – De que forma a empresa investe em pesquisa e desenvolvimento?

Luiz Carlos Blumer – O nosso investimento é participando dessas associações internacio-



“Diante da falta de chassis, não adianta sair fabricando, usar todo nosso capital e ficar esperando pela entrega do produto”

nais. Por exemplo, precisamos de um equipamento para coleta lateral. A Usimeca não tem esse equipamento. Aí fizemos uma associação com o grupo da Holanda. Vamos tentar entrar no Estados Unidos através também de uma associação com uma empresa local e neste caso estamos fazendo uma integração total de tecnologia; as engenharias estão se conversando para utilizar essa tecnologia da melhor forma para o mercado. Também estamos estamos concentrados numa linha de compactadores estacionários e estações de transferência, com vistas à ampliação do portfólio de produtos.

FROTA&CIA – Suas considerações finais, por favor...

Luiz Carlos Blumer – Como já comentei, nosso maior desafio hoje é buscar a estabilidade do cenário que está muito volátil. É preciso estabelecer um pouco mais de calma no ambiente econômico e social, para ter um pouco mais de planejamento e poder olhar o futuro de forma mais positiva. F

“A saída tem sido a exportação e as parcerias para montar em outros países, para não depender tanto dos chassis fabricados no Brasil”



Cenário desafiador

Apesar dos desequilíbrios na cadeia de abastecimento o ano de 2021 vem produzindo bons resultados, garante o diretor de novos negócios da empresa

“Ainda estamos sofrendo com o desequilíbrio da cadeia logística mundial e esperamos que no segundo semestre de 2022 esteja bem melhor”

Empresa 100% nacional, com 38 anos de atuação, a MKS Marksell se firmou no mercado de equipamentos para movimentação e cargas e pessoas, através da produção de uma vasta linha de plataformas de elevação para uso veicular ou industrial. Para tocar suas operações e os novos negócios, a fabricante designou o engenheiro mecânico Jorge Franchi Neto, que integra a 2ª geração familiar da empresa. Nessa função, Franchi Neto vem enfrentando os desafios provocados pelo atual momento econômico do país, em especial o desequilíbrio da cadeia logística em decorrência de falta de componentes, além dos aumentos constantes de preços dos insumos, como o aço em particular. Fatores que tumultuam a produção e o atendimento pleno dos mercados interno e de exportação. Apesar do quadro sombrio, a MKS Marksell vem conseguindo bons resultados em faturamento, com crescimento orgânico da ordem de 20% a 25% no ano. Para falar desse cenário e as perspectivas para o futuro, Jorge Neto atendeu ao convite de **Frota&Cia** para compor o Panorama 2021 do Mercado de Implementos Rodoviários, nessa entrevista que segue.

FROTA&CIA – Para começar, peço que faça uma breve apresentação da MKS Marksell e sua linha de produtos.

Jorge Franchi Neto – A Marksell é uma empresa 100% nacional, focada em equipamento de movimentação de carga, não só na linha de frota de caminhões, mas também na linha de galpões logísticos. Trabalhamos basicamente na área de carga e descarga de veículo para aumentar e otimizar ganho de produtividade. A nossa linha mais famosa é a de equipamentos veiculares, que estão instalados na parte de trás do caminhão e fazem a carga e descarga através de um elevador, acoplado na traseira da carreta. Nossa indústria

tem mais de 38 anos. Eu sou a segunda geração da empresa. Somos focados em conservar a durabilidade do equipamento e atendemos além do Brasil a Europa, África e muitos outros países.

FROTA&CIA – Como foi o comportamento do mercado brasileiro de componentes para implementos rodoviários no primeiro semestre de 2021?

Jorge Franchi Neto – O primeiro semestre de 2021 foi muito parecido com o segundo semestre de 2020. Foi um cenário bastante desafiador. A indústria do aço sofreu bastante com o aumento da sucata, do minério de ferro e tivemos de trabalhar muito perto dos fornecedores. A demanda de equipamentos, por sua vez, aumentou em virtude da mudança de polo logístico. Muitas pessoas passaram a fazer compras pela internet, o que obrigou as empresas que não vendiam por esse canal a montar centros de distribuição e movimentar carga através de um outro eixo e isso acabou aquecendo nosso mercado. Basicamente ainda estamos sofrendo bastante com esse desequilíbrio da cadeia logística mundial e esperamos que no segundo semestre de 2022 esteja bem melhor.

FROTA&CIA – Quais as projeções do setor para o segundo semestre? E o que esperar para 2022?

Jorge Franchi Neto – 2022 é um ano de eleição. É um cenário mais desafiador ainda. É um ano em que alguns investidores acabam bloqueando recursos, aguardando um cenário de como as coisas vão se desenvolver nos próximos quatro anos. Esperamos um cenário tão parecido quanto de 2021. Alguns mercados já vêm alcançando números pré-pandemia e nosso já vem se descolando nesse sentido. Vamos ver se o ano que vem conseguimos ter um pouco mais de frequência com relação a componentes e tentar sempre trabalhar em todos os quesitos com

“De certa forma fomos bastante afortunados em 2021 e devemos alcançar um crescimento orgânico em torno de 20/25%”

produtividades de fábrica e capital humano. Acho que esse é o foco hoje.

FROTA&CIA – Como esse cenário todo impactou os negócios da MKS Marksell em 2021?

Jorge Franchi Neto –

Tivemos a grata satisfação porque já vínhamos num cenário de reestruturação desde a época do governo Dilma. Quando veio a pandemia os primeiros dois meses foram bastante assustadores, ninguém sabia realmente para onde o cenário ia se dirigir. Mas de certa forma fomos bastante afortunados. Os nossos clientes são na maioria empresas que já trabalham com a Marksell há muitos e acabaram optando por um produto já conhecido e de uma empresa que entrega qualidade. Tivemos um crescimento em torno de 40/50% descontando aí o aumento da matéria-prima, a questão do custo que acabou impactando em preço e tivemos um crescimento orgânico em torno de 20/25%

FROTA&CIA – Como vem se comportando o mercado de exportação e de serviços?

Jorge Franchi Neto – Estamos trabalhando fortemente o mercado de exportação e o dólar está muito favorável. O mercado em si também estava muito complicado em função desse problema na cadeia de fornecimento, chegando até faltar container. O custo do frete quase triplicou com relação aos preços do ano passado. O tempo de entrega também acaba comprometido. Agora nós temos focado muito na parte de serviços para o mercado nacional. Já temos uma boa capilaridade na América Latina. Com o mercado reagindo vamos agregar mais valor ao nosso cliente no ponto final, aumentando os nossos prazos de garantia no equipamento para 36 meses. Estamos buscando hoje clientes no segmento de locação e não só aquisição. Temos trabalhado muitos canais e processos de serviços para que o cliente hoje tenha diversas opções.



“Estamos investindo no segmento de locação e trabalhando canais e processos de serviços para que o cliente hoje tenha diversas opções”

FROTA&CIA – Como a empresa vem enfrentando o aumento de preços e a falta de insumos, como o aço?

Jorge Franchi Neto – Nós temos fornecedores de usinas de aço há mais de 30 anos. Usinas que eram pequenas e que acabaram se tornando enormes, profissionais que quando começaram nas empresas eram estagiários e hoje são diretores e até presidentes. Acabamos tendo um relacionamento muito próximo. E nesse momento a única coisa que você pode fazer é se aproximar dos fornecedores. Não adianta reclamar porque eles tem as mesmas dificuldades que você, no caso com o minério de ferro. É preciso entender a dinâmica do problema e antecipar a compra, se possível; além de trabalhar junto ao fornecedor para mostrar credibilidade e racionalidade. Sempre trabalhamos com uma condição de compra 100% antecipada para conseguir sempre o melhor preço e o menor custo. Por isso, somos muito bem vistos pelos nossos fornecedores. **F**

“Nesse momento a única coisa que você pode fazer é se aproximar dos fornecedores e entender que eles têm as mesmas dificuldades que você”



Excesso de gargalos

Para o diretor de vendas da empresa o ano poderia ser ainda melhor, não fossem os inúmeros entraves ao pleno desenvolvimento da indústria de implementos nos dias atuais

“O momento mostrou que o setor conseguiu se descolar da pandemia e ser um dos principais semestres na história da Metalesp”

Com sede em Rio Branco do Sul, na região metropolitana de Curitiba, no Paraná, a Metalesp é uma empresa com 24 anos de fundação, mas com um extenso portfólio de produtos na linha de tanques e silos, florestal, basculante e caquera. Em 2021, a empresa está vivendo seu melhor momento, por conta do boom que cerca o mercado de implementos rodoviários no país. O fato, contudo, não impediu que a empresa passasse por momentos de dificuldades, provocadas pela crise na cadeia de abastecimento e no aumento de custos dos insumos, que resultaram em perdas no faturamento. É o que revela seu diretor de vendas e Marketing, João Manuel de Carvalho Cardoso, nessa entrevista concedida com exclusividade à **Frota&Cia**, para compor o Panorama 2021 do Mercado de Implementos Rodoviários.

FROTA&CIA - Como você resume o comportamento do mercado brasileiro de implementos rodoviários no primeiro semestre do ano?

João Manuel Cardoso – Foi um primeiro semestre incrível, inesperado, com uma recuperação muito forte e muito acima de qualquer projeção. O momento mostrou que o setor conseguiu rapidamente se descolar da pandemia e ser um dos principais semestres na história da Metalesp.

FROTA&CIA - Quais linhas de produtos apresentaram melhor desempenho? E quais tiveram menos destaque?

João Manuel Cardoso – Nosso melhor desempenho foi na linha basculante, que lançamos dois anos atrás. O produto já corresponde a 50% da nossa produção e foi o grande destaque do ano. Apenas as linhas tanque não acompanharam a retomada no mesmo ritmo

do setor e apresentou queda nos volumes em relação ao ano anterior.

FROTA&CIA - Quais os principais gargalos que hoje impedem o pleno desenvolvimento da indústria de implementos rodoviários no país?

João Manuel Cardoso – Em 2021 ocorreu um fato nunca visto, que foi o desabastecimento severo de matéria prima e de componentes. Isso fez com que a fábrica chegasse a parar ou ficar com dezenas de produtos prontos, aguardando componentes para finalizar. Então podemos dizer que esse foi o grande gargalo de 2021, mas que já vemos sinais de que está praticamente resolvido. Outro gargalo, que já é um gargalo histórico do país, e que esse ano também está se mostrando difícil, é a falta de mão de obra qualificada disponível, o que impede o crescimento no ritmo que gostaríamos. Por fim, um gargalo importante, que não é físico mas financeiro, foi a grave e também a inesperada inflação, principalmente no aço, totalmente atípica, fora da curva e com reajustes mensais e percentuais estratosféricos.

FROTA&CIA - Quais as projeções do setor para o segundo semestre? E o que esperar para 2022?

João Manuel Cardoso – O segundo semestre deve seguir forte ao nosso ver, no mínimo, no mesmo patamar do primeiro semestre que foi fora da curva do setor, até acima dos melhores anos da história da indústria de implementos. Porém, temos dúvidas se esses números de vendas e emplacamentos de implementos são sustentáveis para se manter no ano que vem, pois estão acima das melhores médias históricas do nosso setor.

FROTA&CIA - Como esse cenário todo impactou os negócios da Metalesp em 2021?

João Manuel Cardoso – Embora esteja

“Outro gargalo histórico é a falta de mão de obra qualificada disponível, o que impede o crescimento no ritmo que gostaríamos”



“Embora seja um ano recorde de vendas e de produção, a alta dos custos está muito desafiadora porque não conseguimos repassar para o mercado”

em um ano recorde de vendas e de produção, está muito desafiador a questão dos custos que correram muito mais rápido do que a gente consegue repassar para o mercado. Então é um ano com muita alta em vendas, porém com um resultado que não acompanhou.

FROTA&CIA - Quais as saídas adotadas pela empresa para atender a demanda?

João Manuel Cardoso – Investimos na expansão da capacidade produtiva, com aumento de pessoal e revisão do portfólio de produtos. Também retiramos produtos de baixa demanda para abrir espaço para os produtos mais procurados, que levaram a melhorias e implantação de novos maquinários.

FROTA&CIA - Como a Metalesp encarou a suspensão da Fenatran e qual a alternativa encontrada para expor e divulgar seus produtos?

João Manuel Cardoso – Como o mercado estava com a demanda muito acima do esperado e muito acima do normal, a falta da Fenatran e de outras feiras regionais que as vezes são tão importantes quanto, nos fizeram per-

ceber que não somos tão dependentes dessa forma de demonstração e divulgação de produtos que tínhamos como padrão. Então a forma que encontramos de atacar essa impossibilidade de participar de feiras e eventos foi revisar a forma como os nossos vendedores trabalhavam durante a pandemia, reforçando o atendimento online e treinando o time comercial para que a gente conseguisse se mostrar junto aos clientes mesmo não podendo estar presente.

FROTA&CIA - Como a empresa vem enfrentando o aumento de preços e a falta de insumos, como o aço e pneus?

João Manuel Cardoso – Como já disse anteriormente, esse foi um dos grandes gargalos do ano. Em função disso tivemos de fazer uma força tarefa dentro da empresa, abrindo mais fornecedores, para conseguir atender os clientes no momento da falta de insumos. Hoje percebemos que essa dificuldade também está quase estabilizada e caminhando para uma normalidade. Mas realmente foi muito desafiador, algo que nós e o mercado não estávamos preparados.

“A falta da Fenatran fez perceber que não somos tão dependentes dessa forma de demonstração e divulgação de produtos que tínhamos como padrão”



ABERTA																
APLICAÇÃO/FABRICANTE	BONALDO	BUORO	BUSA	DAMBROZ	FACCHINI	GALEGO	HERINGER	NOVA KABI	METALESP	MIRASOL	NOMA	RANDON	RODOVALE	ROSSETTI	TRUCK SÃO JOÃO	TRUCKVAN
Animais		X			X	X										
Bebidas					X						X					
Botijões		X			X											
Canaveira					X						X					
Carga Seca Alongável					X											
Carga Seca Bobineira					X											X
Carga Seca de Madeira		X														
Carga Seca Metálica	X	X			X			X		X	X	X		X	X	X
Carga Seca Mista		X			X						X				X	X
Carreta Agrícola					X					X	X					X
Florestal					X		X		X		X		X			
Graneleiro	X	X			X						X		X			X
Prancha para MuncK		X	X		X					X			X		X	
Toras					X				X		X					
Transporte de Pás Eólicas					X											
Transporte de veículos				X	X			X							X	X

BASCULANTE																
APLICAÇÃO/FABRICANTE	BONALDO	BASCO	BUSA	FACCHINI	HERINGER	INMECO	METALESP	MIRASOL	NOMA	NOVA KABI	RANDON	RODOVALE	ROSSETTI	TANESFIL	TRUCK SÃO JOÃO	
Caçamba convencional	X		X	X			X	X	X	X	X		X		X	
Caçamba de mineração	X			X			X	X	X		X		X		X	
Caçamba graneleira	X			X		X	X	X	X		X		X		X	
Caçamba Roll-On Roll-Off	X	X	X	X				X	X	X	X	X				
Caçamba trilateral				X												
Plataforma auto socorro	X	X	X	X				X		X				X		
Plataforma basculante								X		X						
Poliguidaste		X	X	X	X			X		X						
Silo							X		X							
Caçamba Meia Cana	X												X			

BAÚ																		
APLICAÇÃO/FABRICANTE	EDARP	FACCHINI	FIBRASIL	FLASH	FUR-GÃO IBIPO-RÁ	HC HORN-BURG	IDEROL	JOINVILLE	METALESP	NIJU	NOMA	PAVAN	RANDON	RODOSINOS	ROSSETTI	SÃO PEDRO	TRANS-FORTEC	TRUCK SÃO JOÃO
Carga Geral	X	X			X		X	X			X		X	X	X	X	X	X
Baú Blindado			X														X	
Baú C/Cabine Mod.p/Passageiro	X	X															X	
Baú de Duralumínio	X	X								X			X					X
Baú Lonado (Sider)	X	X		X	X		X	X			X		X	X		X		X
Bebidas		X									X		X					
Frigorífico		X	X		X	X				X	X	X	X	X			X	
Isotérmico	X	X	X		X	X		X			X	X		X			X	
Transporte de Latas		X									X						X	
Semi reboque (CARRETA)	X																	
Cavaqueira	X								X									

TANQUE										
APLICAÇÃO/FABRICANTE	EGSA	FACCHINI	METALESP	NOMA	NOVA KABI	RODOTÉCNICA	TANQUES SCHERRER	TANKAR	TANESFIL	VITAL MARRARA
A vácuo										X
Abastecedor							X	X		X
Aço Inoxidável		X	X	X	X	X			X	X
Base para Tanque		X	X	X						X
Convencional (Aço Carbono)		X	X	X	X	X				X
De alumínio		X	X	X		X				
Distribuidor de Adubo Líquido		X								X
Estacionário		X			X		X	X		X
GLP	X			X						
Hidrojato							X			X
Isotérmico				X		X				X
Pipa		X	X		X		X	X		X
Produtos Perigosos	X		X	X		X				X
Silo			X	X						
Usina de Asfalto										

ESPECIAIS																				
APLICAÇÃO/FABRICANTE	BONALDO	BUORO	BUSA	DAM-BROZ	EDARP	FACCHINI	FIBRASIL	HERINGER	METALESP	NOMA	NOVA KABI	MIRASOL	MITREN	ROSSETTI	TANKAR	TRUCK SÃO JOÃO	USIMEGA	VITAL MARRARA		
Abastecimento e Lubrificação																			X	
Apreensão de animais		X									X									
Auto Bomba para Concreto																				
Auto Carregador Lat.p/Contêiner																				
Base para Baú						X			X	X										
Base para Furgão						X				X										
Base para Geradores		X				X										X				
Base para Porta Contêiner		X				X			X	X	X									
Base para Tanque						X			X	X									X	
Betoneira																				
Caçamba Dumper										X	X									
Carrega Tudo	X			X		X		X		X		X				X				
Carro Forte																				
Coletor / Compactador Carga Lateral										X								X		
Coletor / Compactador de Lixo			X							X				X				X		
Combate a Incêndios													X						X	
Escada de Combate a Incêndios																				
Espalhador de Calcário																				
Live Bottom																				
Oficina Volante c/ Guindaste																				
Oficina Volante s/ Guindaste																X			X	
Palco para Shows																				
Postes																	X			
Projetos Especiais					X	X									X	X				
Prot.de Caçamba de Picape											X									
Resíduos Industriais		X				X					X								X	
Tambores e Bombonas																				
Transporte de Bobinas						X				X										
Transporte de Carvão						X				X										
Transporte de Chassis				X						X										
Transporte de Pintos						X				X										
Transporte de Veículos (Cegonha)				X						X	X									
Unidade de Remoção e Resgate													X							
Unidade Móvel de Britagem																				
Unidade Móvel de Saúde																				
Unidade Móvel de Treinamento																				
Unidade Móvel para Eventos																				
Vidros						X														
Vidros - Sistema em Loader																				
Base para Parques de Diversões																X				
Base para Caçambas Rollon						X					X					X				
Base para Trafo (Transformador)																X				
Aparelho Refrigeração - Placas Eutéticas							X													
Prensas Estacionárias																			X	
Varredeiras																			X	



ABERTA														
CONFIGURAÇÃO	SEMIRREBOQUE													
APLICAÇÃO/FABRICANTE	BIASI	BUSA	FACCHINI	INMECO	LIBRELATO	METALESP	MIRASSOL	NOMA	NOVA KABI	RANDON	RODOVALE	ROSSETTI	TRUCK SÃO JOÃO	USICAMP
Caçamba convencional		X	X		X	X		X	X	X		X	X	X
Caçamba de mineração			X		X	X		X		X		X	X	
Caçamba graneleira			X		X	X		X		X		X	X	X
Caçamba Roll-On Roll-Off			X	X					X		X			
Caçamba trilateral			X											
Plataforma auto socorro			X				X		X					
Plataforma basculante									X					
Poliguindaste			X		X				X					
Silo	X					X		X		X				

ABERTA									
CONFIGURAÇÃO	REBOQUE SIMPLES								
APLICAÇÃO/FABRICANTE	BUSA	FACCHINI	METALESP	NOMA	NOVA KABI	RANDON	RODOVALE	TRUCK SÃO JOÃO	
Caçamba convencional		X	X	X	X			X	
Caçamba de mineração		X	X	X				X	
Caçamba graneleira		X	X	X				X	
Caçamba Roll-On Roll-Off	X	X		X	X	X	X		
Caçamba trilateral		X							
Plataforma auto socorro		X			X				
Plataforma basculante					X				
Poliguindaste		X			X				
Silo			X	X					

ABERTA																
CONFIGURAÇÃO	BITREM								RODOTREM							
APLICAÇÃO/FABRICANTE	BUSA	FACCHINI	LIBRELATO	METALESP	NOMA	RANDON	RODOVALE	ROSSETTI	FACCHINI	LIBRELATO	METALESP	NOMA	RANDON	RODOVALE	ROSSETTI	
Caçamba convencional		X	X	X	X	X		X	X	X	X	X	X		X	
Caçamba de mineração		X	X	X	X			X	X	X	X	X				
Caçamba graneleira		X	X	X	X	X		X	X	X	X	X	X		X	
Caçamba Roll-On Roll-Off	X	X					X		X					X		
Caçamba trilateral		X							X							
Plataforma auto socorro		X							X							
Plataforma basculante																
Poliguindaste		X	X						X	X						
Silo				X	X						X	X				

BASCULANTE														
CONFIGURAÇÃO	SEMIRREBOQUE													
APLICAÇÃO/FABRICANTE	BIASI	BUSA	FACCHINI	INMECO	LIBRELATO	METALESP	MIRASSOL	NOMA	NOVA KABI	RANDON	RODOVALE	ROSSETTI	TRUCK SÃO JOÃO	USICAMP
Caçamba convencional		X	X		X	X		X	X	X		X	X	X
Caçamba de mineração			X		X	X		X		X		X	X	
Caçamba graneleira			X		X	X		X		X		X	X	X
Caçamba Roll-On Roll-Off			X	X					X		X			
Caçamba trilateral			X											
Plataforma auto socorro			X				X		X					
Plataforma basculante									X					
Poliguindaste			X		X				X					
Silo	X					X		X		X				

BASCULANTE																
CONFIGURAÇÃO	REBOQUE SIMPLES								BITREM							
APLICAÇÃO/FABRICANTE	BUSA	FACCHINI	METALESP	NOMA	NOVA KABI	RANDON	RODOVALE	TRUCK SÃO JOÃO	BUSA	FACCHINI	LIBRELATO	METALESP	NOMA	RANDON	RODOVALE	ROSSETTI
Caçamba convencional		X	X	X	X			X		X	X	X	X	X		X
Caçamba de mineração		X	X	X				X		X	X	X	X			X
Caçamba graneleira		X	X	X				X		X	X	X	X	X		X
Caçamba Roll-On Roll-Off	X	X		X	X	X	X		X	X					X	
Caçamba trilateral		X								X						
Plataforma auto socorro		X			X					X						
Plataforma basculante					X											
Poliguindaste		X			X					X	X					
Silo			X	X								X	X			

BASCULANTE							
CONFIGURAÇÃO	RODOTREM						
APLICAÇÃO/FABRICANTE	FACCHINI	LIBRELATO	METALESP	NOMA	RANDON	RODOVALE	ROSSETTI
Caçamba convencional	X	X	X	X	X		X
Caçamba de mineração	X	X	X	X			
Caçamba graneleira	X	X	X	X	X		X
Caçamba Roll-On Roll-Off	X					X	
Caçamba trilateral	X						
Plataforma auto socorro	X						
Plataforma basculante							
Poliguindaste	X	X					
Silo			X	X			

BAÚ											
CONFIGURAÇÃO	SEMIRREBOQUE										
APLICAÇÃO/FABRICANTE	AB RODOFORT	ARGI	FACCHINI	FLASH	FURGÃO IBIPORÁ	GALEGO	HC HORN-BURG	IDEROL	JOINVILLE	LABOR	LIBRELATO
Baú Blindado			X								
Baú C/Cabine Mod.p/Passageiro			X								
Baú de Duralumínio	X		X								X
Baú Lonado (Sider)	X	X	X	X	X			X	X	X	X
Bebidas	X		X								X
Carga Geral	X	X	X		X	X		X	X	X	X
Frigorífico		X	X		X		X			X	
Isotérmico			X		X		X		X	X	
Transporte de latas	X		X								
Transporte de vidros			X							X	
Cavaqueira											

BAÚ											
CONFIGURAÇÃO	SEMIRREBOQUE										
APLICAÇÃO/FABRICANTE	METALESP	MANOS	NIJU	NOMA	PAVAN	RANDON	RECRUSUL	RODOSINOS	ROSSETTI	SÃO PEDRO	TRUCK SÃO JOÃO
Baú Blindado											
Baú C/Cabine Mod.p/Passageiro											
Baú de Duralumínio				X		X					X
Baú Lonado (Sider)		X		X		X	X			X	X
Bebidas				X		X					
Carga Geral				X		X			X	X	X
Frigorífico		X	X	X	X	X		X			
Isotérmico			X	X							
Transporte de latas				X		X					
Transporte de vidros											
Cavaqueira	X										



BAÚ								
CONFIGURAÇÃO	REBOQUE SIMPLES							
APLICAÇÃO/FABRICANTE	FACCHINI	FLASH	LABOR	METALESP	NIJU	NOMA	RANDON	TRUCK SÃO JOÃO
Baú Blindado	X							
Baú C/Cabine Mod.p/Passageiro	X							
Baú de Duralumínio	X					X	X	X
Baú Lonado (Sider)	X	X	X			X	X	X
Bebidas	X					X	X	
Carga Geral	X		X			X	X	X
Frigorífico	X				X	X		
Isotérmico	X				X	X		
Transporte de latas	X					X		
Transporte de vidros	X		X					
Cavaqueira				X				

BAÚ													
CONFIGURAÇÃO	BITREM								RODOTREM				
APLICAÇÃO/FABRICANTE	AB RODO-FORT	FACCHINI	FLASH	HC HORN-BURG	METALESP	LIBRELATO	NOMA	RANDON	FACCHINI	FLASH	LIBRELATO	METALESP	NOMA
Baú Blindado		X							X				
Baú C/Cabine Mod.p/Passageiro		X							X				
Baú de Duralumínio	X	X				X	X	X	X		X		X
Baú Lonado (Sider)	X	X	X			X	X	X	X	X	X		X
Bebidas	X	X				X	X	X	X		X		X
Carga Geral	X	X				X	X	X	X		X		X
Frigorífico		X		X			X		X				X
Isotérmico		X		X			X		X				X
Transporte de latas	X	X					X		X				X
Transporte de vidros		X							X				
Cavaqueira					X							X	

TANQUES								
CONFIGURAÇÃO	SEMIRREBOQUE							
APLICAÇÃO/FABRICANTE	BIASI	EGSA	FACCHINI	GOTTI	LIBRELATO	LIESS	MANOS	METALESP
A vácuo								
Abastecedor								
Aço Inoxidável	X		X	X		X		X
Base para Tanque			X					X
Convencional (Aço Carbono)	X		X	X	X			X
De alumínio			X			X		X
Distribuidor de Adubo Líquido			X					
Estacionário			X					
GLP		X						
Hidrojato								
Isotérmico	X			X				
Pipa			X					X
Produtos Perigosos		X			X			X
Silo	X			X	X			X
Usina de Asfalto							X	

TANQUES								
CONFIGURAÇÃO	SEMIRREBOQUE							
								
APLICAÇÃO/FABRICANTE	NOMA	NOVA KABI	RANDON	RECRUSUL	RODOTÉCNICA	TRUCK SÃO JOÃO	TANESFIL	USICAMP
A vácuo								
Abastecedor								
Aço Inoxidável	X	X	X		X			
Base para Tanque			X			X		X
Convencional (Aço Carbono)	X	X	X	X	X		X	
De alumínio	X		X	X	X			
Distribuidor de Adubo Líquido								
Estacionário		X						
GLP	X							
Hidrojato								
Isotérmico	X		X		X			
Pipa		X						
Produtos Perigosos	X		X		X			
Silo	X		X		X			
Usina de Asfalto								

TANQUES														
CONFIGURAÇÃO	REBOQUE SIMPLES						BITREM							
														
APLICAÇÃO/FABRICANTE	FACCHINI	METALESP	NOMA	NOVA KABI	RANDON	TRUCK SÃO JOÃO	BIASI	GOTTI	FACCHINI	LIBRELATO	METALESP	NOMA	RANDON	USICAMP
A vácuo														
Abastecedor														
Aço Inoxidável	X	X	X	X			X	X	X		X	X	X	
Base para Tanque	X	X			X	X					X			X
Convencional (Aço Carbono)	X	X	X	X			X	X	X	X	X	X	X	
De alumínio	X	X	X								X	X	X	
Distribuidor de Adubo Líquido	X								X					
Estacionário	X			X					X					
GLP			X									X		
Hidrojato														
Isotérmico			X				X	X				X	X	
Pipa	X	X		X					X		X			
Produtos Perigosos		X	X							X	X	X	X	
Silo		X	X				X	X		X	X	X	X	
Usina de Asfalto														

TANQUES									
CONFIGURAÇÃO	RODOTREM								
									
APLICAÇÃO/FABRICANTE	BIASI	FACCHINI	LIBRELATO	LIESS	METALESP	NOMA	RANDON	RODOTÉCNICA	USICAMP
A vácuo									
Abastecedor									
Aço Inoxidável	X	X		X	X	X		X	
Base para Tanque		X			X				X
Convencional (Aço Carbono)	X	X	X		X	X	X	X	
De alumínio		X		X	X	X		X	
Distribuidor de Adubo Líquido		X							
Estacionário		X							
GLP						X			
Hidrojato									
Isotérmico	X					X	X	X	
Pipa		X			X				
Produtos Perigosos			X		X	X	X	X	
Silo	X		X		X	X		X	
Usina de Asfalto									

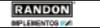


ESPECIAIS									
CONFIGURAÇÃO	SEMIRREBOQUE								
APLICAÇÃO/FABRICANTE	AB RODOFORT	DAMBROZ	EUROLAF	FACCHINI	FURGÃO IBIPORÃ	GALEGO	GOTTI	LABOR	LIBRELATO
Abastecimento e Lubrificação								X	
Apreensão de animais									
Auto Bomba para Concreto									
Auto Carregador Lat.p/Contêiner									
Base para Baú	X			X	X				
Base para Caçambas Rollon				X					
Base para Furgão	X			X					
Base para Geradores									
Base para Parques de Diversões									
Base para Porta Contêiner	X			X					X
Base para Tanque				X					
Base para Trafo (Transformador)									
Betoneira									
Caçamba Dumper									
Carrega Tudo		X		X		X	X		X
Carro Forte									
Coletor / Compactador Carga Lateral									
Coletor / Compactador de Lixo									
Combate a Incêndios									
Escada de Combate a Incêndios									
Espalhador de Calcário									
Live Bottom									
Oficina Volante c/ Guindaste									
Oficina Volante s/ Guindaste									
Palco para Shows								X	
Postes									
Projetos Especiais				X				X	
Prot.de Caçamba de Picape									
Resíduos Industriais									
Tambores e Bombonas									
Transporte de Bobinas				X				X	
Transporte de Carvão				X					
Transporte de Chassis		X		X					
Transporte de Pintos				X					
Transporte de Veículos (Cegonha)		X	X						
Transporte de Vidros				X				X	
Transporte de Vidros - em Loader								X	
Unidade de Remoção e Resgate									
Unidade Móvel de Britagem									
Unidade Móvel de Saúde								X	
Unidade Móvel de Treinamento								X	
Unidade Móvel para Eventos								X	

ESPECIAIS								
CONFIGURAÇÃO	SEMIRREBOQUE							
								
APLICAÇÃO/FABRICANTE	METALESP	MIRASSOL	NOMA	NOVA KABI	RANDON	TRUCK SÃO JOÃO	USICAMP	VITAL MARRARA
Abastecimento e Lubrificação								X
Apreensão de animais				X				
Auto Bomba para Concreto								
Auto Carregador Lat.p/Contêiner								
Base para Baú	X		X			X		
Base para Caçambas Rollon			X	X		X		
Base para Furgão			X			X		
Base para Geradores			X			X		
Base para Parques de Diversões						X		
Base para Porta Contêiner	X		X	X	X			
Base para Tanque	X		X	X	X	X	X	X
Base para Trafo (Transformador)						X		
Betoneira								
Caçamba Dumper			X	X				
Carrega Tudo		X	X		X	X		
Carro Forte							X	
Coletor / Compactador Carga Lateral			X					
Coletor / Compactador de Lixo			X					
Combate a Incêndios								
Escada de Combate a Incêndios								
Espalhador de Calcário								
Live Bottom								
Oficina Volante c/ Guindaste								
Oficina Volante s/ Guindaste								
Palco para Shows								
Postes						X		
Projetos Especiais						X		
Prot.de Caçamba de Picape								
Resíduos Industriais				X				X
Tambores e Bombonas								
Transporte de Bobinas					X			
Transporte de Carvão					X			
Transporte de Chassis			X					
Transporte de Pintos			X					
Transporte de Veículos (Cegonha)			X	X				
Transporte de Vidros								
Transporte de Vidros - em Loader								
Unidade de Remoção e Resgate								
Unidade Móvel de Britagem						X		
Unidade Móvel de Saúde								
Unidade Móvel de Treinamento								
Unidade Móvel para Eventos								



ESPECIAIS										
CONFIGURAÇÃO	RODOTREM									
										
APLICAÇÃO/FABRICANTE	DAMBROZ	FACCHINI	LABOR	METALESP	NOMA	NOVA KABI	RANDON	TRUCK SÃO JOÃO	TRUCKVAN	USICAMP
Abastecimento e Lubrificação			X							
Apreensão de animais						X				
Auto Bomba para Concreto										
Auto Carregador Lat.p/Contêiner										
Base para Baú		X		X	X			X		
Base para Caçambas Rollon		X			X	X	X	X		
Base para Furgão		X			X			X		
Base para Geradores					X			X		
Base para Parques de Diversões								X		
Base para Porta Contêiner		X		X	X	X				
Base para Tanque		X		X	X	X	X	X		X
Base para Trafo (Transformador)								X		
Betoneira										
Caçamba Dumper					X	X				
Carrega Tudo	X	X			X			X		
Carro Forte										
Coletor / Compactador Carga Lateral					X					
Coletor / Compactador de Lixo					X					
Combate a Incêndios										
Escada de Combate a Incêndios										
Espalhador de Calcário										
Live Bottom										
Oficina Volante c/ Guindaste										
Oficina Volante s/ Guindaste										
Palco para Shows			X							
Postes								X		
Projetos Especiais		X	X					X		
Prot.de Caçamba de Picape										
Resíduos Industriais						X				
Tambores e Bombonas										
Transporte de Bobinas		X	X							
Transporte de Carvão		X								
Transporte de Chassis		X			X					
Transporte de Pintos		X			X					
Transporte de Veículos (Cegonha)					X	X				
Transporte de Vidros		X	X						X	
Transporte de Vidros - em Loader			X							
Unidade de Remoção e Resgate										
Unidade Móvel de Britagem								X		
Unidade Móvel de Saúde			X						X	
Unidade Móvel de Treinamento			X						X	
Unidade Móvel para Eventos			X						X	

ESPECIAIS									
CONFIGURAÇÃO	BITREM						RODOTREM		
									
APLICAÇÃO/FABRICANTE	AB RODOFORT	FACCHINI	LIBRELATO	METALESP	NOMA	RANDON	FACCHINI	LIBRELATO	METALESP
Abastecimento e Lubrificação									
Apreensão de animais									
Auto Bomba para Concreto									
Auto Carregador Lat.p/Contêiner									
Base para Baú	X	X		X	X		X		X
Base para Caçambas Rollon		X			X		X		
Base para Furgão	X	X			X		X		
Base para Geradores					X				
Base para Parques de Diversões									
Base para Porta Contêiner	X	X	X	X	X	X	X	X	X
Base para Tanque		X		X	X		X		X
Base para Trafo (Transformador)									
Betoneira									
Caçamba Dumper					X				
Carrega Tudo		X	X		X		X	X	
Carro Forte									
Coletor / Compactador Carga Lateral					X				
Coletor / Compactador de Lixo					X				
Combate a Incêndios									
Escada de Combate a Incêndios									
Espalhador de Calcário									
Live Bottom									
Oficina Volante c/ Guindaste									
Oficina Volante s/ Guindaste									
Palco para Shows									
Postes									
Projetos Especiais		X					X		
Prot.de Caçamba de Picape									
Resíduos Industriais									
Tambores e Bombonas									
Transporte de Bobinas		X				X	X		
Transporte de Carvão		X					X		
Transporte de Chassis		X			X		X		
Transporte de Pintos		X			X		X		
Transporte de Veículos (Cegonha)					X				
Transporte de Vidros		X					X		
Transporte de Vidros - em Loader									
Unidade de Remoção e Resgate									
Unidade Móvel de Britagem									
Unidade Móvel de Saúde									
Unidade Móvel de Treinamento									
Unidade Móvel para Eventos									

MECANISMOS OPERACIONAIS (SOMENTE O EQUIPAMENTO)														
APLICAÇÃO/FABRICANTE														
	AB RODOFORT	BUSA	DAMBROZ	FACCHINI	GALEGO	LIBRELATO	METALESP	NOMA	NOVA KABI	RANDON	RODOTÉCNICA	TRUCK SÃO JOÃO	TRUCKVAN	USICAMP
Dolly 1 eixo				X				X					X	
Dolly 2 eixos	X	X	X	X		X	X	X		X			X	X
Dolly 3 eixos				X	X								X	
Dolly canavieiro				X		X		X		X				X
Carga Seca				X		X		X	X	X			X	X
Dolly para Rodotrem	X			X		X	X	X		X	X		X	X
Engate por 5ª Roda	X			X		X	X	X		X			X	X
Dolly graneleiro				X		X		X		X			X	X
Dolly para base tanque				X		X		X		X				X
Compactador Estacionário		X												
Guincho Socorro		X												
Roll-on Roll-off		X												
Terceiro Eixo Auxiliar				X				X				X	X	
Instaladores de 3º Eixo/4º Eixo								X				X		
Fabricantes de 3º Eixo/4º Eixo				X				X						



ADAPTADORES E ENGATES RÁPIDOS

AL-KO Technology Brasil Indústria e Comércio de Peças para Reboques Ltda

Avenida São João, 1738 - Galpão D/E - Centro
(11) 3770-9780
Atibaia - SP - 12940-260
www.alko-tech.com

AJUSTADORES AUTOMÁTICOS

Eckisil Freios Sistemas Automotivos Ltda
R. PROF. ALGACYR MUNHOZ MADER, 3410
41.2103-8877
CURITIBA - PARANÁ - 81350-010
eckisil@eckisil.com.br
www.eckisil.com.br

AMORTECEDORES

Suspensys Sistemas Automotivos

Castertech fundição e tecnologia LTDA
Av. Abramo Randon, nº 1262, Bairro Interlagos
54 3239 3000
Caxias do Sul - Rio Grande do Sul - 95055-010
<https://www.suspensys.com>

ANÉIS

Suspensys Sistemas Automotivos

Castertech fundição e tecnologia LTDA
Av. Abramo Randon, nº 1262, Bairro Interlagos
54 3239 3000
Caxias do Sul - Rio Grande do Sul - 95055-010
<https://www.suspensys.com>

APARELHOS DE LEVANTAMENTO

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 471 - (48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

ARRUELAS

Suspensys Sistemas Automotivos

Castertech fundição e tecnologia LTDA
Av. Abramo Randon, nº 1262, Bairro Interlagos
54 3239 3000
Caxias do Sul - Rio Grande do Sul - 95055-010
<https://www.suspensys.com>

ASSOALHO EMENDADO PARA BAUS E CARRETAS

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

ASSOALHO MACHO E FEMEA PARA CARRETAS

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.comR

ASSOALHO NAVAL PARA CONTEINER MARITIMO

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

ASSOALHO NAVAL

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

BALANÇAS

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 471 - (48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

BALANCINS

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 471 - (48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

Suspensys Sistemas Automotivos

Castertech fundição e tecnologia LTDA
Av. Abramo Randon, nº 1262, Bairro Interlagos
54 3239 3000
Caxias do Sul - Rio Grande do Sul - 95055-010
<https://www.suspensys.com>

BANDEJAS

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

Sampel Ind. E Come. De Peças Automotivas Ltda.

Rua: Flor de Noiva, 500 – Quinta da Boa Vista
(11) 4646-8100
Itaquaquecetuba - SP - 08597-630
www.sampel.com.br

BANDEJA DA SUSPENSÃO

Sampel Ind. E Come. De Peças Automotivas Ltda.

Rua: Flor de Noiva, 500 – Quinta da Boa Vista
(11) 4646-8100
Itaquaquecetuba - SP - 08597-630
www.sampel.com.br

BARRAS CHATAS

Metisa Metalúrgica Timboense S/A

RUA FRITZ LORENZ 2442
47-32812255
TIMBÓ - SC - 89120-000
vendas@metisa.com.br
www.metisa.com.br

BATENTES

Sampel Ind. E Come. De Peças Automotivas Ltda.

Rua: Flor de Noiva, 500 – Quinta da Boa Vista
(11) 4646-8100
Itaquaquecetuba - SP - 08597-630
www.sampel.com.br

BIELETA

Sampel Ind. E Come. De Peças Automotivas Ltda.

Rua: Flor de Noiva, 500 – Quinta da Boa Vista
(11) 4646-8100
Itaquaquecetuba - SP
08597-630
www.sampel.com.br

BOBINAS

Vetor Automotivos

Rod. Ivo Silveira KM5, nº6000
47 32511680
Brusque - Sant Catarina - 88355 202
www.vetorauto.com.br

BOMBAS DE COMBUSTIVEL

Vetor Automotivos

Rod. Ivo Silveira KM5, nº6000
47 32511680
Brusque - Sant Catarina - 88355 202
www.vetorauto.com.br

BOMBAS HIDRÁULICAS

Medal Bombas Hidráulicas

RUA RUI BARBOSA, 1070 - LUZERNA/SC
49 35234400
LUZERNA - SC - 89609-000
vendas@medal.com.br
www.medal.com.br

BRAÇOS TENSORES

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 471
(48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

Suspensys Sistemas Automotivos

Castertech fundição e tecnologia LTDA
Av. Abramo Randon, nº 1262, Bairro Interlagos
54 3239 3000
Caxias do Sul - Rio Grande do Sul - 95055-010
<https://www.suspensys.com>

BUCHAS

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 471
(48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

Sampel Ind. E Come. De Peças Automotivas Ltda.

Rua: Flor de Noiva, 500 – Quinta da Boa Vista
(11) 4646-8100
Itaquaquecetuba - SP - 08597-630
www.sampel.com.br

Suspensys Sistemas Automotivos

Castertech fundição e tecnologia LTDA
Av. Abramo Randon, nº 1262, Bairro Interlagos
54 3239 3000
Caxias do Sul - Rio Grande do Sul - 95055-010
<https://www.suspensys.com>

BUZINAS

Vetor Automotivos

Rod. Ivo Silveira KM5, nº6000
47 32511680
Brusque - Santa Catarina - 88355 202
www.vetorauto.com.br

CAIXA DE FERRAMENTAS

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

CAIXAS DE COZINHA

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

CALIPERS (PINÇA) DE FREIO A DISCO

Eckisil Freios Sistemas Automotivos Ltda
R. PROF. ALGACYR MUNHOZ MADER, 3410
41.2103-8877
CURITIBA - PARANÁ - 81350-010
eckisil@eckisil.com.br
www.eckisil.com.br

CATRACAS

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 471
(48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

CATRACAS PARA SIDER

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

CHAPAS

CBA

Companhia Brasileira de Alumínio
Avenida Engenheiro Luis Carlos Berrini, 105 – 14and
São Paulo - SP - 04571 010
comunicacaocorp@cba.com.br
www.cba.com.br

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

Metisa Metalúrgica Timboense S/A

RUA FRITZ LORENZ 2442
47-32812255
TIMBÓ - SC - 89120-000
vendas@metisa.com.br
www.metisa.com.br

CHAPA BRANCA DE ALUMINIO

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP
03576-190
vendas@mademaismadeira.com

CHAPA LISA NATURAL DE ALUMINIO

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

CHAPAS DE ALUMÍNIO FRIZADAS

CBA

Companhia Brasileira de Alumínio
Avenida Engenheiro Luis Carlos Berrini, 105 – 14and
São Paulo - SP - 04571 010
comunicacaocorp@cba.com.br
www.cba.com.br

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

COBERTURA TÉRMICA PARA PALETE

Soluforte

Soluforte Produtos Térmicos LTDA EPP
Rua Isidoro Simioni, 275, Bairro Industrial
(49) 34424591
Concórdia - SC - 89713-194
vendas@soluforte.com.br - www.soluforte.com.br

COMPENSADO NAVAL

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

COMPENSADOS PARA EMBALAGEM

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

COMPENSADO PLASTIFICADO

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

COMPONENTES FREIO A DISCO

Eckisil Freios Sistemas Automotivos Ltda
R. PROF. ALGACYR MUNHOZ MADER, 3410
41.2103-8877
CURITIBA - PARANÁ - 81350-010
eckisil@eckisil.com.br - www.eckisil.com.br

COMPRESSORES

CBA

Companhia Brasileira de Alumínio
Avenida Engenheiro Luis Carlos Berrini, 105 – 14and
São Paulo - SP - 04571 010
comunicacaocorp@cba.com.br
www.cba.com.br

CONEXÕES

CBA

Companhia Brasileira de Alumínio
Avenida Engenheiro Luis Carlos Berrini, 105 – 14and
São Paulo - SP - 04571 010
comunicacaocorp@cba.com.br
www.cba.com.br

CONJUNTOS DE AMARRAÇÃO

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 471 - (48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

CONJUNTOS DE AMARRAÇÃO

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

CONVERSORES

CUBOS DE RODA

AL-KO Technology Brasil Indústria e Comércio de Peças para Reboques Ltda
Avenida São João, 1738 - Galpão D/E - Centro
(11) 3770-9780
Atibaia - SP - 12940-260
www.alko-tech.com

Vetor Automotivos

Rod. Ivo silveira KM5, nº6000 - 47 32511680
Brusque - Santa Catarina - 88355 202
www.vetorauto.com.br

DESLIZANTES DE MOLA

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 47
(48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

DISPOSITIVOS REFLETIVOS

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

DIVISÓRIA TÉRMICA

Soluforte

Soluforte Produtos Térmicos LTDA EPP
Rua Isidoro Simioni, 275, Bairro Industrial
(49)34424591
Concórdia - SC - 89713-194
vendas@soluforte.com.br
www.soluforte.com.br

DOBRADIÇAS E TRINCOS

AL-KO Technology Brasil Indústria e Comércio de Peças para Reboques Ltda
Avenida São João, 1738 - Galpão D/E - Centro
(11) 3770-9780
Atibaia - SP - 12940-260
www.alko-tech.com

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

EIXOS

AL-KO Technology Brasil Indústria e Comércio de Peças para Reboques Ltda
Avenida São João, 1738 - Galpão D/E - Centro
(11) 3770-9780
Atibaia - SP - 12940-260
www.alko-tech.com

Metisa Metalúrgica Timboense S/A

RUA FRITZ LORENZ 2442
47-32812255
TIMBÓ - SC - 89120-000
vendas@metisa.com.br
www.metisa.com.br



EIXOS

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 47 - (48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

Suspensys Sistemas Automotivos

Castertech fundição e tecnologia LTDA
Av. Abramo Randon, nº 1262, Bairro Interlagos
54 3239 3000
Caxias do Sul - Rio Grande do Sul - 95055-010
https://www.suspensys.com

EIXOS AUXILIARES

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 471 - (48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000 - www.olivo.ind.br

Suspensys Sistemas Automotivos

Castertech fundição e tecnologia LTDA
Av. Abramo Randon, nº 1262, Bairro Interlagos
54 3239 3000
Caxias do Sul - Rio Grande do Sul - 95055-010
https://www.suspensys.com

EIXO AUTODIRECIONAL

Suspensys Sistemas Automotivos

Castertech fundição e tecnologia LTDA
Av. Abramo Randon, nº 1262, Bairro Interlagos
54 3239 3000
Caxias do Sul - Rio Grande do Sul - 95055-010
https://www.suspensys.com

ELEMENTOS DE FIXAÇÃO

Aesa Automolas Equipamentos Ltda.

BR 369 | Rod. Mello Peixoto, 3548 - (43) 3174 3000
Cambé - PR - 86192-170
www.aesa.com.br

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

Metisa Metalúrgica Timboense S/A

RUA FRITZ LORENZ 2442 - 47-32812255
TIMBÓ - SC - 89120-000
vendas@metisa.com.br - www.metisa.com.br

Rassini-NHK Automotive

Av. Marginal da Via Anchieta, KM 14,5 - 11 4366 9300
São Bernardo do Campo - São Paulo - 09696-005
rassini-nhk.com.br

ENGATES

AL-KO Technology Brasil Indústria e Comércio de Peças para Reboques Ltda

Avenida São João, 1738 - Galpão D/E - Centro
(11) 3770-9780
Atibaia - SP - 12940-260
www.alko-tech.com

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

EQUIPAMENTOS DE LEVANTAMENTO

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 471 - (48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

FAIXAS REFLETIVAS

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

FEIXES DE MOLAS

Aesa Automolas Equipamentos Ltda.

BR 369 | Rod. Mello Peixoto, 3548”
(43) 3174 3000
Cambé - PR - 86192-170
www.aesa.com.br

Rassini-NHK Automotive

Av. Marginal da Via Anchieta, KM 14,5
11 4366 9300
São Bernardo do Campo - São Paulo - 09696-005
rassini-nhk.com.br

FITAS PARA AMARRAÇÃO

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

FLUXO DE AR

Vetor Automotivos

Rod. Ivo silveira KM5, nº6000 - 47 32511680
Brusque - Santa Catarina - 88355 202
www.vetorauto.com.br

FORMAS TUBULARES DE PAPELÃO PARA COLUNAS

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

FREIOS

AL-KO Technology Brasil Indústria e Comércio de Peças para Reboques Ltda

Avenida São João, 1738 - Galpão D/E - Centro
(11) 3770-9780
Atibaia - SP - 12940-260
www.alko-tech.com

Eckisil Freios Sistemas Automotivos Ltda

R. PROF. ALGACYR MUNHOZ MADER, 3410
41.2103-8877
CURITIBA - PARANÁ - 81350-010
eckisil@eckisil.com.br
www.eckisil.com.br

GRAMPOS

Aesa Automolas Equipamentos Ltda.

BR 369 | Rod. Mello Peixoto, 3548
(43) 3174 3000
Cambé - PR - 86192-170
www.aesa.com.br

GRAMPOS

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 471
(48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

Rassini-NHK Automotive

Av. Marginal da Via Anchieta, KM 14,5
11 4366 9300
São Bernardo do Campo - São Paulo - 09696-005
rassini-nhk.com.br

Suspensys Sistemas Automotivos

Castertech fundição e tecnologia LTDA
Av. Abramo Randon, nº 1262, Bairro Interlagos
54 3239 3000
Caxias do Sul - Rio Grande do Sul - 95055-010
https://www.suspensys.com

HASTES

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

INJEÇÃO DE POLIURETANO.

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

INJEÇÃO DE POLIURETANO

Vetor Automotivos

Rod. Ivo Silveira KM5, nº6000
47 32511680
Brusque - Santa Catarina - 88355 202
www.vetorauto.com.br

Kits Suspensão

Sampel Ind. E Come. De Peças Automotivas Ltda.
Rua: Flor de Noiva, 500 - Quinta da Boa Vista
(11) 4646-8100
Itaquaquecetuba - SP - 08597-630
www.sampel.com.br

KITS SUSPENSÃO CARRETA

AL-KO Technology Brasil Indústria e Comércio de Peças para Reboques Ltda

Avenida São João, 1738 - Galpão D/E - Centro
(11) 3770-9780
Atibaia - SP - 12940-260
www.alko-tech.com

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 471
(48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

KITS SUSPENSÃO EIXO E 3º. EIXO

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 471
(48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

KITS PARA SIDER

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

LAMINADOS DE ALUMÍNIO

CBA

Companhia Brasileira de Alumínio
Avenida Engenheiro Luis Carlos Berrini, 105 – 14and
São Paulo - SP - 04571 010
comunicacaocorp@cba.com.br
www.cba.com.br

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

LÂMPADAS AUTOMOTIVAS

Vetor Automotivos

Rod. Ivo Silveira KM5, nº6000 - 47 32511680
Brusque - Santa Catarina - 88355 202
www.vetorauto.com.br

LANTERNAS

AL-KO Technology Brasil Indústria e Comércio de Peças para Reboques Ltda

Avenida São João, 1738 - Galpão D/E - Centro
(11) 3770-9780
Atibaia - SP - 12940-260
www.alko-tech.com

LONAS DE FREIO

AL-KO Technology Brasil Indústria e Comércio de Peças para Reboques Ltda

Avenida São João, 1738 - Galpão D/E - Centro
(11) 3770-9780
Atibaia - SP - 12940-260
www.alko-tech.com

LONA TÉRMICA

Soluforte

Soluforte Produtos Térmicos LTDA EPP
Rua Isidoro Simioni, 275, Bairro Industrial
(49)34424591
Concórdia - SC - 89713-194
vendas@soluforte.com.br
www.soluforte.com.br

LUVAS

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 471
(48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

MANCAIS

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 471
(48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

MASSAS PARA CALAFETAR E VEDANTES

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

MOLAS

Aesa Automolas Equipamentos Ltda.

BR 369 | Rod. Mello Peixoto, 3548
(43) 3174 3000"
Cambé - PR - 86192-170
www.aesa.com.br

Metisa Metalúrgica Timboense S/A

RUA FRITZ LORENZ 2442
47-32812255
TIMBÓ - SC - 89120-000
vendas@metisa.com.br
www.metisa.com.br

Rassini-NHK Automotive

Av. Marginal da Via Anchieta, KM 14,5
11 4366 9300
São Bernardo do Campo - São Paulo - 09696-005
rassini-nhk.com.br

Suspensys Sistemas Automotivos

Castertech fundição e tecnologia LTDA
Av. Abramo Randon, nº 1262, Bairro Interlagos
54 3239 3000
Caxias do Sul - Rio Grande do Sul - 95055-010
https://www.suspensys.com

MOLAS E BOLSAS PNEUMÁTICAS

Suspensys Sistemas Automotivos

Castertech fundição e tecnologia LTDA
Av. Abramo Randon, nº 1262, Bairro Interlagos
54 3239 3000
Caxias do Sul - Rio Grande do Sul - 95055-010
https://www.suspensys.com

MOLAS HELICOIDAIS

Rassini-NHK Automotive

Av. Marginal da Via Anchieta, KM 14,5
11 4366 9300
São Bernardo do Campo - São Paulo - 09696-005
rassini-nhk.com.br

MOLAS SEMI-ELIPTICAS

Aesa Automolas Equipamentos Ltda.

BR 369 | Rod. Mello Peixoto, 3548"
(43) 3174 3000"
Cambé - PR - 86192-170
www.aesa.com.br

Rassini-NHK Automotive

Av. Marginal da Via Anchieta, KM 14,5
11 4366 9300
São Bernardo do Campo - São Paulo - 09696-005
rassini-nhk.com.br

PALHETAS

Vetor Automotivos

Rod. Ivo Silveira KM5, nº6000
47 32511680
Brusque - Sant Catarina - 88355 202
www.vetorauto.com.br

PARA-CHOQUES

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 471
(48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

PARAFUSOS

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

PARALAMAS

AL-KO Technology Brasil Indústria e Comércio de Peças para Reboques Ltda

Avenida São João, 1738 - Galpão D/E - Centro
(11) 3770-9780
Atibaia - SP - 12940-260
www.alko-tech.com

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

PEDESTAIS

AL-KO Technology Brasil Indústria e Comércio de Peças para Reboques Ltda

Avenida São João, 1738 - Galpão D/E - Centro
(11) 3770-9780
Atibaia - SP - 12940-260
www.alko-tech.com

PERFIS DE AÇO

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

Metisa Metalúrgica Timboense S/A

RUA FRITZ LORENZ 2442
47-32812255
TIMBÓ - SC - 89120-000
vendas@metisa.com.br
www.metisa.com.br

PERFIS DE ALUMÍNIO

CBA

Companhia Brasileira de Alumínio
Avenida Engenheiro Luis Carlos Berrini, 105 – 14and
São Paulo - SP - 04571 010
comunicacaocorp@cba.com.br
www.cba.com.br

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

PERFIS BORRACHA COM ALMA DE AÇO

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

PÉS DE APOIO

AL-KO Technology Brasil Indústria e Comércio de Peças para Reboques Ltda

Avenida São João, 1738 - Galpão D/E - Centro
(11) 3770-9780
Atibaia - SP - 12940-260
www.alko-tech.com

PERFIS BORRACHA PARA PORTAS DE BAUS

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com



PINO REI

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 471 - (48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

PINOS DE BALANÇAS

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 471 - (48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

PINOS DE CENTRO

Aesa Automolas Equipamentos Ltda.

BR 369 | Rod. Mello Peixoto, 3548
(43) 3174 3000
Cambé - PR - 86192-170
www.aesa.com.br

PINOS DE MOLA

Aesa Automolas Equipamentos Ltda.

BR 369 | Rod. Mello Peixoto, 3548”
(43) 3174 3000”
Cambé - PR - 86192-170
www.aesa.com.br

PLATAFORMAS ELEVATÓRIAS

MKS Equipamentos Hidraulicos Ltda

RUA JOAO DIAS RIBEIRO 409 - SAGRADO CORA
06693-810 - ITAPEVI - SP”
11 47721100
Itapevi - São Paulo - 06693-810
contato@marksell.com.br
www.marksell.com.br

POLIAS

Vetor Automotivos

Rod. Ivo silveira KM5, nº6000
47 32511680
Brusque - Sant Catarina - 88355 202
www.vetorauto.com.br

PONTEIRAS

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 471 - (48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

PORCAS

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 471
(48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

PROTETORES

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

QUINTA RODA

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 471
(48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

RALA

Metisa Metalúrgica Timboense S/A

RUA FRITZ LORENZ 2442 - 47-32812255
TIMBÓ - SC - 89120-000
vendas@metisa.com.br
www.metisa.com.br

REBITES

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

REDES DE CONTENÇÃO E PROTEÇÃO CARGAS

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

ROLAMENTOS

Vetor Automotivos

Rod. Ivo silveira KM5, nº6000 - 47 32511680
Brusque - Sant Catarina - 88355 202
www.vetorauto.com.br

SAPATAS

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 471 - (48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

SARRAFOS E TABUA DE MADEIRA CONSTRUÇÃO

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

SEMI EIXOS

Vetor Automotivos

Rod. Ivo Silveira KM5, nº6000 - 47 32511680
Brusque - Sant Catarina - 88355 202
www.vetorauto.com.br

SEMI-VARÃO

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 471
(48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

SENSORES

Vetor Automotivos

Rod. Ivo Silveira KM5, nº6000
47 32511680
Brusque - Sant Catarina - 88355 202
www.vetorauto.com.br

SISTEMAS DE FREIO INERCIAIS

AL-KO Technology Brasil Indústria e Comércio de Peças para Reboques Ltda

Avenida São João, 1738 - Galpão D/E - Centro
(11) 3770-9780
Atibaia - SP - 12940-260
www.alko-tech.com

SISTEMAS DE REFRIGERAÇÃO

Mademais Madeira Com Repres-Eireli

Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

Valeo

Estrada Antônio José do Nascimento, 1093 B -
Distrito Industrial - (51) 3313-8480
Cachoeirinha - RS - 94930-090
www.valeo.com

Vetor Automotivos

Rod. Ivo Silveira KM5, nº6000
47 32511680
Brusque - Sant Catarina - 88355 202
www.vetorauto.com.br

SUPORTES

Olivo SA

Rodovia, SC-447, nº. 471
(48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

Suspensys Sistemas Automotivos

Castertech fundição e tecnologia LTDA
Av. Abramo Randon, nº 1262, Bairro Interlagos
54 3239 3000
Caxias do Sul - Rio Grande do Sul - 95055-010
https://www.suspensys.com

SUPORTE FREIO A DISCO

Eckisil Freios Sistemas Automotivos Ltda

R. PROF. ALGACYR MUNHOZ MADER, 3410
41.2103-8877
CURITIBA - PARANÁ - 81350-010
eckisil@eckisil.com.br
www.eckisil.com.br

SUPORTE DO AMORTECEDOR

Sampel Ind. E Come. De Peças Automotivas Ltda.

Rua: Flor de Noiva, 500 – Quinta da Boa Vista
(11) 4646-8100
Itaquaquecetuba - SP - 08597-630
www.sampel.com.br

SUPORTE DO CÂMBIO

Sampel Ind. E Come. De Peças Automotivas Ltda.

Rua: Flor de Noiva, 500 – Quinta da Boa Vista
(11) 4646-8100
Itaquaquecetuba - SP - 08597-630
www.sampel.com.br

SUPORTE DO ESCAPAMENTO

Sampel Ind. E Come. De Peças Automotivas Ltda.

Rua: Flor de Noiva, 500 – Quinta da Boa Vista
(11) 4646-8100
Itaquaquecetuba - SP - 08597-630
www.sampel.com.br

SUPORTE DO MOTOR

Sampel Ind. E Come. De Peças Automotivas Ltda.
Rua: Flor de Noiva, 500 – Quinta da Boa Vista
(11) 4646-8100
Itaquaquecetuba - SP - 08597-630
www.sampel.com.br

SUSPENSÃO 6X4

Suspensys Sistemas Automotivos
Castertech fundição e tecnologia LTDA
Av. Abramo Randon, nº 1262, Bairro Interlagos
54 3239 3000
Caxias do Sul - Rio Grande do Sul - 95055-010
https://www.suspensys.com

SUSPENSÃO BOGIE

Suspensys Sistemas Automotivos
Castertech Fundição e Tecnologia LTDA
Av. Abramo Randon, nº 1262, Bairro Interlagos
54 3239 3000
Caxias do Sul - Rio Grande do Sul - 95055-010
https://www.suspensys.com

SUSPENSÃO MECÂNICA

Olivo SA
Rodovia, SC-447, nº. 471 - (48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

Suspensys Sistemas Automotivos
Castertech Fundição e Tecnologia LTDA
Av. Abramo Randon, nº 1262, Bairro Interlagos
54 3239 3000
Caxias do Sul - Rio Grande do Sul - 95055-010
https://www.suspensys.com

SUSPENSÕES A AR

Olivo SA
Rodovia, SC-447, nº. 471 - (48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

Suspensys Sistemas Automotivos
Castertech fundição e tecnologia LTDA
Av. Abramo Randon, nº 1262, Bairro Interlagos
54 3239 3000
Caxias do Sul - Rio Grande do Sul - 95055-010
https://www.suspensys.com

SUSPENSÕES POR TORÇÃO

AL-KO Technology Brasil Indústria e Comércio de Peças para Reboques Ltda
Avenida São João, 1738 - Galpão D/E - Centro
(11) 3770-9780
Atibaia - SP - 12940-260
www.alko-tech.com

SUSPENSORES

Olivo SA
Rodovia, SC-447, nº. 471 - (48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

TENSORES

Vetor Automotivos
Rod. Ivo Silveira KM5, nº6000
47 32511680
Brusque - Santa Catarina - 88355 202
www.vetorauto.com.br

Vetor Automotivos
Rod. Ivo Silveira KM5, nº6000
47 32511680
Brusque - Santa Catarina - 88355 202
www.vetorauto.com.br

TIRANTES

Aesa Automolvas Equipamentos Ltda.
BR 369 | Rod. Mello Peixoto, 3548"
(43) 3174 3000"
Cambé - PR - 86192-170
www.aesa.com.br

Olivo SA
Rodovia, SC-447, nº. 471 - (48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

TRAVAS

Aesa Automolvas Equipamentos Ltda.
BR 369 | Rod. Mello Peixoto, 3548"
(43) 3174 3000"
Cambé - PR - 86192-170
www.aesa.com.br

TRAVAS DE ENGATES

AL-KO Technology Brasil Indústria e Comércio de Peças para Reboques Ltda
Avenida São João, 1738 - Galpão D/E - Centro
(11) 3770-9780
Atibaia - SP - 12940-260
www.alko-tech.com

TRAVAS DE SEGURANÇA

Suspensys Sistemas Automotivos
Castertech fundição e tecnologia LTDA
Av. Abramo Randon, nº 1262, Bairro Interlagos
54 3239 3000
Caxias do Sul - Rio Grande do Sul - 95055-010
https://www.suspensys.com

TRAVESSAS

Mademais Madeira Com Repres-Eireli
Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

TRIZETAS

Vetor Automotivos
Rod. Ivo Silveira KM5, nº6000
47 32511680
Brusque - Sant Catarina - 88355 202
www.vetorauto.com.br

TULIPA

Vetor Automotivos
Rod. Ivo Silveira KM5, nº6000
47 32511680
Brusque - Sant Catarina - 88355 202
www.vetorauto.com.br

VARÕES

Mademais Madeira Com Repres-Eireli
Rua Julio Macedo, 526
11-2783-5722
11-97228-1956
São Paulo - SP - 03576-190
vendas@mademaismadeira.com

VELAS

Vetor Automotivos
Rod. Ivo Silveira KM5, nº6000
47 32511680
Brusque - Sant Catarina - 88355 202
www.vetorauto.com.br

VIGAS TUBULARES

Olivo SA
Rodovia, SC-447, nº. 471
(48) 3440-0000
Siderópolis - SC - 88860-000
www.olivo.ind.br

Suspensys Sistemas Automotivos
Castertech fundição e tecnologia LTDA
Av. Abramo Randon, nº 1262, Bairro Interlagos
54 3239 3000
Caxias do Sul - Rio Grande do Sul - 95055-010
https://www.suspensys.com

GUIA Frota & Cia 2021

**IMPLEMENTOS
RODOVIÁRIOS**

**Consulte também
a versão interativa em**

www.guiasfrotacia.com.br



Nome Fantasia:	AB RODOFORT
Razão social:	AB Rodofort S/A - Implementos Rodoviários
Endereço principal	Rodovia Anhanguera, S/N, Km 108,5
Fone principal	(19) 3770-2200
Fax principal	
Município	Sumaré
Estado	SP
CEP	13181-030
E-mail geral	comercial@ab-rodofort.com.br
Website	www.ab-rodofort.com.br
Presidente	
Diretor Comercial	Alves Pereira
Diretor Marketing	Alves Pereira
Unidades Industriais	Sumaré (Rodofort) e Caxias do Sul (Guerra)
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	ARGI
Razão social:	Carroçarias Argi Ltda.
Endereço principal	Rua Dr. Enrico Ferni, 113
Fone principal	(47) 2106-7600
Fax principal	
Município	Jaraguá do Sul
Estado	SC
CEP	89253-480
E-mail geral	
Website	www.argi.com.br
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	BASCO
Razão social:	Técnica Basco Equipamentos Rodoviários Eireli
Endereço principal	Rua São José do Paraíso, 220
Fone principal	(11) 2303-4191
Fax principal	
Município	Guarulhos
Estado	SP
CEP	07243-550
E-mail geral	
Website	www.basco.com.br
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	BIASI
Razão social:	Biasi Tanques
Endereço principal	Av. Pátria, 618
Fone principal	(49) 3060-2300
Fax principal	
Município	Caibi
Estado	SC
CEP	89888-000
E-mail geral	
Website	www.biasitanques.com.br
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	BONALDO
Razão social:	Bonalo Carrocerias e Caçambas
Endereço principal	Rua Avelino Dalla Costa, 116 - Jardim Concórdia
Fone principal	(45) 3278-5453
Fax principal	
Município	Toledo
Estado	PR
CEP	85906-600
E-mail geral	
Website	www.carroceriasbonaldo.com.br
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	BUORO
Razão social:	Carrocerias Buoro Eireli.
Endereço principal	Av. Carlos Ferreira Endres, 310
Fone principal	(11) 2421-5811
Fax principal	
Município	Guarulhos
Estado	SP
CEP	07041-030
E-mail geral	
Website	www.carroceriasbuoro.com.br
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	BUSA
Razão social:	Busa Industrial e Comercial Ltda
Endereço principal	Rua Álvaro Rodrigues, 56 - Área Industrial
Fone principal	16 3831 8500
Fax principal	16 3831 8543
Município	Guará
Estado	São Paulo
CEP	14.580-000
E-mail geral	vendas@busa.com.br
Website	www.busa.com.br
Presidente	Luiz Carlos Rodrigues
Diretor Comercial	Eduardo Rodrigues
Diretor Marketing	Lidiane Moura
Unidades Industriais	1
Certificações	-
Nome Depto Atendimento ao Frotista	Comercial
Telefone SAC	16 3831 8500

Nome Fantasia:	DAMBROZ
Razão social:	Dambroz Implementos Rodoviários Ltda.
Endereço principal	Rua Albino Antonio Albé, 249
Fone principal	(54) 3218-4300
Fax principal	
Município	Caxias do Sul
Estado	RS
CEP	95055-030
E-mail geral	
Website	www.dambroz.com.br
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	EDARP
Razão social:	METALURGICA EDARP LTDA
Endereço principal	RUA ESTRELA DALVA 120 JD NOVA CUMBICA
Fone principal	11 2481-9025 11 2412-0214
Fax principal	11 2412-0214
Município	GUARULHOS
Estado	SÃO PAULO
CEP	.07232040
E-mail geral	edarp@edarp.com.br
Website	www.edarp.ind.br
Presidente	Edilson Pancheri
Diretor Comercial	Edgar Pancheri
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	via site www.edarp.ind.br no fale conosco aba SAC

Nome Fantasia:	EGSA
Razão social:	Egsa Equipamentos para Gás do Brasil Ltda.
Endereço principal	Rua Mário Mazieiro, 357 - Cx. Postal 185
Fone principal	(19) 3797-5600
Fax principal	
Município	Paulínia
Estado	SP
CEP	13148-121
E-mail geral	
Website	www.egsa.com.br
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	EUROLAF
Razão social:	Eurolaf Veículos Especiais Ltda
Endereço principal	Av. Jaqueline Poles, 3010 - Jardim Wanderley
Fone principal	(15) 3500-9401
Fax principal	
Município	Tatuí
Estado	SP
CEP	18277-670
E-mail geral	www.eurolaf.com.br
Website	
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	FACCHINI
Razão social:	FACCHINI S,A,
Endereço principal	Avenida Emilio Arroyo Hernandez 1950
Fone principal	17 3426.2000
Fax principal	17 3426.2072
Município	VOTUPORANGA
Estado	S.P.
CEP	15503-027
E-mail geral	facchini@facchini.com.br
Website	www.facchini.com.br
Presidente	Rubens Facchini
Diretor Comercial	Euclides Facchini Filho
Diretor Marketing	Claudia Brandão
Unidades Industriais	10 unidades
Certificações	ISO 9001
Nome Depto Atendimento ao Frotista	PÓS VENDAS
Telefone SAC	



Nome Fantasia:	FIBRASIL CARROCERIAS
Razão social:	FIBRASIL IND. E COM. DE CARROCERIAS LTDA
Endereço principal	RUA CONCRETEX 526 – CUMBICA
Fone principal	+55 11 3488-9900
Fax principal	+55 1 3488-9904
Município	GUARULHOS
Estado	SÃO PAULO
CEP	07262-050
E-mail geral	comercial@fibrasilcarrocerias.com.br
Website	www.fibrasilcarrocerias.com.br
Presidente	ROSMARI GHELLERY
Diretor Comercial	EMILIO MEDEIROS
Diretor Marketing	EMILIO MEDEIROS
Unidades Industriais	2
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	+55 11 3488-9900

Nome Fantasia:	FLASH
Razão social:	FLASH SISTEMAS ESPECIAIS P/ TRANSPORTE
Endereço principal	AV. NICOLAU FERREIRA DE SOUZA 1299
Fone principal	(11) 4136-3046
Fax principal	
Município	ARAÇARIGUAMA
Estado	SÃO PAULO
CEP	18.147-000
E-mail geral	FLASHNET@FLASHNET.COM.BR
Website	WWW.FLASHNET.COM.BR
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	PRADO
Unidades Industriais	UMA
Certificações	ISO 9001
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	(11) 4136-3046

Nome Fantasia:	FURGÃO IBIPORÁ
Razão social:	Industria de Carrocerias Metálicas Ibioporá Ltda
Endereço principal	Rodovia BR 369 KM 141 Pq. Ind. V - Ibioporá – PR
Fone principal	(43) 3178-5000
Fax principal	
Município	Ibioporá
Estado	Paraná
CEP	86.200-000
E-mail geral	furgaoibipora@furgaoibipora.com.br
Website	www.furgaoibipora.com.br
Presidente	Devanir Martins da Costa
Diretor Comercial	David William Martins da Costa
Coordenador Marketing	Rogério Amaral
Unidades Industriais	01 - Ibioporá - PR
Certificações	Selo Anfir; PBH/PNUD - Empresa Sustentável
Nome Depto Atendimento ao Frotista	Departamento Comercial
Telefone SAC	(43) 3178-5000

Nome Fantasia:	GALEGO
Razão social:	Equipamentos Rodoviários Rodrigues Ltda.
Endereço principal	Av. Nasser Marão, 1.951
Fone principal	(17) 3426-1000
Fax principal	
Município	Votuporanga
Estado	SP
CEP	15503-005
E-mail geral	www.galego.com.br
Website	
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	GOTTI
Razão social:	Pierino Gotti Indústria de Implementos Rodoviários e Mecânicos S.A.
Endereço principal	Rodovia BR 116, nº 4.951, KM 83,5
Fone principal	(41) 3666-6474
Fax principal	
Município	Colombo
Estado	PR
CEP	83413-000
E-mail geral	www.gotti.com.br
Website	
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	HC HORNBURG
Razão social:	HC Hornburg Implementos Rodoviários Ltda.
Endereço principal	Av. Marechal Deodoro da Fonseca, 1479 – Centro
Fone principal	(47) 3274-1200
Fax principal	
Município	Jaraguá do Sul
Estado	Santa Catarina
CEP	89251-702
E-mail geral	contato@hchornburg.com.br
Website	https://hchornburg.com.br/
Presidente	Wally Hornburg
Diretor Comercial	Betina Borchardt
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	Jaraguá do Sul, SC
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	(47) 3274-1200

Nome Fantasia:	HERINGER
Razão social:	Carrocerias Heringer Ltda.
Endereço principal	Av. Industrial, 1163
Fone principal	(33) 3277-1820
Fax principal	
Município	Governador Valadares
Estado	MG
CEP	35040-610
E-mail geral	
Website	www.heringer.eng.br
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	IDEROL
Razão social:	Iderol Equipamentos Rodoviários
Endereço principal	Rodovia BR-116 - Marginal Contorno Leste, 8.819
Fone principal	(41) 3116-9000
Fax principal	
Município	São José dos Pinhais
Estado	PR
CEP	83015-162
E-mail geral	
Website	
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	INMECO
Razão social:	Inmeco Indústria Mecânica Oliveira Ltda
Endereço principal	Rua Ronaldo Xavier Lopes Caçado, 280
Fone principal	(31) 3534-8999
Fax principal	
Município	São Joaquim de Bicas
Estado	MG
CEP	32920-000
E-mail geral	
Website	www.inmeco.com.br
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	JOINVILLE
Razão social:	Furgões Joinville Ltda.
Endereço principal	Av. Celso Ramos, 4821 - Urubuquara
Fone principal	(47) 3464-1133
Fax principal	
Município	Garuva
Estado	SC
CEP	89248-000
E-mail geral	
Website	www.joinvilleimplementos.com.br
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	LABOR
Razão social:	HC Labor Eireli
Endereço principal	Rua Luiz Vaz de Camões, 294 - Cumbica
Fone principal	(11) 3382-1950
Fax principal	
Município	Guarulhos
Estado	SP
CEP	07210-007
E-mail geral	
Website	www.laborequipamentos.com.br
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	LIBRELATO S.A.
Razão social:	Librelato S.A. Implementos Rodoviários
Endereço principal	Rod. SC 445, Km 7,5
Fone principal	48 3467 2200
Fax principal	
Município	Içara
Estado	Santa Catarina
CEP	88820-000
E-mail geral	vendas.librelato@librelato.com.br
Website	www.librelato.com
Presidente	José Carlos Sprícigo
Diretor Comercial	Silvio Campos
Diretor Marketing	Silvio Campos
Unidades Industriais	3
Certificações	ISO 9001
Nome Depto Atendimento ao Frotista	Comercial
Telefone SAC	48 3467 2200



Nome Fantasia:	LIESS
Razão social:	Liess Máquinas e Equipamentos Ltda
Endereço principal	Rua Liberdade, 951
Fone principal	(51) 3031-9060
Fax principal	
Município	Canoas
Estado	RS
CEP	92020-240
E-mail geral	
Website	www.liess.ind.br
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	
Nome Fantasia:	MANOS
Razão social:	Manos Implementos Rodoviários Ltda.
Endereço principal	Rodovia SC, 135 - KM 122,8, S/N
Fone principal	(49) 3566-1426
Fax principal	
Município	Videira
Estado	SC
CEP	89565-355
E-mail geral	
Website	www.manosimplementos.com.br
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	
Nome Fantasia:	METALESP IMPLEMENTOS
Razão social:	METALESP IMPLEMENTOS LTDA
Endereço principal	ROD PR 092, KM 26,5 - RIO BRANCO DO SUL - PR
Fone principal	41 3652-1419
Fax principal	
Município	ROIO BRANCO DO SUL
Estado	PARANÁ
CEP	83.540-000
E-mail geral	
Website	www.metalesp.com.br
Presidente	MANUEL ISALINO CARDOSO
Diretor Comercial	JOÃO MANUEL DE CARVALHO CARDOSO
Diretor Marketing	JOÃO MANUEL DE CARVALHO CARDOSO
Unidades Industriais	SEDE - RIO BRANCO DO SUL
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	Departamento Comercial
Telefone SAC	41 3652-1419

Nome Fantasia:	MIRASSOL IMPLEMENTOS
Razão social:	MIRASSOL COM IND IMP EXP LTDA
Endereço principal	ROD. EUCLIDES DA CUNHA, KM 454 + 300m
Fone principal	17 3253.9300 / 98190.1165
Fax principal	
Município	MIRASSOL
Estado	SÃO PAULO
CEP	15138-899
E-mail geral	comercial@mirassolimplementos.com.br
Website	www.mirassolimplementos.com.br
Presidente	GENARO / MARIO DOMARCO
Diretor Comercial	JUNIOR ZANIN
Diretor Marketing	FERNANDO MOTA
Unidades Industriais	1
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	17 3253.9300 / 98190.1165
Nome Fantasia:	MITREN
Razão social:	Mitren Sistemas e Montagens Veiculares Ltda.
Endereço principal	Rua Dr. José Carlos Pereira, 260
Fone principal	(51) 3715-6300
Fax principal	
Município	Santa Cruz do Sul
Estado	RS
CEP	96835-670
E-mail geral	
Website	www.mitren.com.br
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	
Nome Fantasia:	NIJU
Razão social:	Niju Indústria e Comércio de Implementos Rodoviários Ltda
Endereço principal	Rua Delfim Moreira da Costa Ribeiro, 698 D
Fone principal	(49) 3361-5191
Fax principal	
Município	Chapecó
Estado	SC
CEP	89804-151
E-mail geral	
Website	www.niju.com.br
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	NOMA
Razão social:	Noma do Brasil AS
Endereço principal	ROD BR 376, n 336, km 415
Fone principal	44 3264-8000
Fax principal	45 3264-8000
Município	Sarandi
Estado	PR
CEP	87.111-010
E-mail geral	noma@noma.com.br
Website	www.noma.com.br
Presidente	Marcos Mitsuo Noma
Diretor Comercial	Josué Correia de Araújo
Gerente de Marketing	Viviane Tomaz
Unidades Industriais	Sarandi - PR / Limeira - SP
Certificações	ISSO 9001
Nome Depto Atendimento ao Frotista	Bruna Reis
Telefone SAC	0800 704 4083

Nome Fantasia:	NOVA KABI
Razão social:	KABI INDÚSTRIA E COMÉRCIO S/A
Endereço principal	AVENIDA PASTOR MARTIN LUTJER KING JUNIOR, 5205
Fone principal	(21) 3301-9090
Fax principal	
Município	RIO DE JANEIRO
Estado	RJ
CEP	21370-541
E-mail geral	kabi@kabi.ind.br
Website	kabi.ind.br
Presidente	EDUARDO SIMAS DOS SANTOS
Diretor Comercial	xxxxxx
Diretor Marketing	xxxxxx
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	POS VENDAS
Telefone SAC	(21) 3301-9090

Nome Fantasia:	PAVAN
Razão social:	RP Indústria de Câmaras Frigoríficas Eireli
Endereço principal	Rodovia SC 151, KM 103, S/N - Cx. Postal 23 - Centro
Fone principal	(49) 3448-0329
Fax principal	
Município	Arabuta
Estado	SC
CEP	89740-000
E-mail geral	
Website	www.pavan.ind.br
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	RANDON
Razão social:	Randon S.A. Implementos e Participações
Endereço principal	Av. Abramo Randon, 770
Fone principal	(54) 3239-2000
Fax principal	
Município	Caxias do Sul
Estado	RS
CEP	95055-010
E-mail geral	sac@randon.com.br
Website	www.randonimplementos.com.br
Presidente	Daniel Randon
Diretor Comercial	Wilson Ferri
Diretor Marketing	Juliano Pimentel
Unidades Industriais	Caxias do Sul (RS), Erechim (RS), Chapecó (SC), Araraquara (SP), Porto Real (RJ), Messias (AL), Alvear (Argentina) Callao (Peru)
Certificações	ISO 9001:2015, ISO 14001:2015 e ISO 45001:2018
Nome Depto Atendimento ao Frotista	Serviço de Atendimento ao Cliente
Telefone SAC	0800 751 2158

Nome Fantasia:	RECRUSUL
Razão social:	Recrusul S.A.
Endereço principal	Av. Luiz Pasteur, 1020 - Três Portos
Fone principal	Sapucaia do Sul
Fax principal	
Município	Sapucaia do Sul
Estado	RS
CEP	93212-360
E-mail geral	recrusul@recrusul.com.br
Website	www.recrusul.com.br
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	RODOSINOS
Razão social:	Rodosinos Carrocerias e Refrigeração Ltda.
Endereço principal	Rodovia Estadual RS 240, 6.500, KM 11
Fone principal	(51) 3562-1166
Fax principal	
Município	Portão
Estado	RS
CEP	93180-000
E-mail geral	www.rodosinos.com.br
Website	
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	



Nome Fantasia:	RODOVALE
Razão social:	Rodovale Indústria e Comércio de Equipamentos Rodoviários Ltda.
Endereço principal	Rodovia BR 386, KM 340, nº 7.970 - Conventos Cx. Postal 301
Fone principal	(51) 3714-9300
Fax principal	
Município	Lajeado
Estado	RS
CEP	95908-650
E-mail geral	www.rodovale.com.br
Website	
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	RODOTÉCNICA
Razão social:	Rodotécnica Indústria de Implementos Rodoviários Eireli
Endereço principal	Rod. BR 470 - km 207 - s/nº
Fone principal	(54) 3458-3600
Fax principal	
Município	Bento Gonçalves
Estado	Rio Grande do Sul
CEP	95.709-340
E-mail geral	comercial@rodotecnica.com.br
Website	www.rodotecnica.com.br
Presidente	Valeri Antonio Pertile
Diretor Comercial	Daniel Titton
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	1
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	ROSSETTI EQUIPAMENTOS RODOVIÁRIOS LTDA.
Razão social:	ROSSETTI EQUIPAMENTOS RODOVIÁRIOS LTDA.
Endereço principal	ESTRADA DA ÁGUA CHATA, Nº 3715 - BONSUCESSO - GUARULHOS, SP
Fone principal	(11) 2191-0900
Fax principal	(11) 2191-0901
Município	GUARULHOS
Estado	SP
CEP	07251-000
E-mail geral	rossetti@rossetti.com.br
Website	www.rossetti.com.br
Presidente	Leonardo Rossetti
Diretor Comercial	José Luis Carbonese
Diretor Marketing	Daniel Ângelo Rossetti
Unidades Industriais	Betim, MG /Guarulhos, SP
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	(11) 2191-0900

Nome Fantasia:	SANTA IZABEL
Razão social:	Santa Izabel Agro Industria Ltda.
Endereço principal	Av. Dolores M. Rubinho, 925 - Distrito Industrial II
Fone principal	(19) 3636-2100
Fax principal	
Município	São João da Boa Vista
Estado	SP
CEP	13877-757
E-mail geral	
Website	www.santaizabel.ind.br
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	SÃO PEDRO
Razão social:	Carrocerias São Pedro Comércio e Industria Ltda
Endereço principal	Rua Valdir Trota, 1010 - Santa Helena
Fone principal	(32) 3696-4444
Fax principal	
Município	Muriae
Estado	MG
CEP	36884-255
E-mail geral	
Website	www.saopedro.ind.br
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	TANKAR
Razão social:	Tankar Equipamentos Rodoviários Ltda.
Endereço principal	Via Anhanguera, Km 141,5
Fone principal	(19) 2113-0800
Fax principal	
Município	Limeira
Estado	SP
CEP	13480-970
E-mail geral	
Website	www.tankar.com.br
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	TANESFIL
Razão social:	Tanesfil Indústria e Comércio Ltda.
Endereço principal	Rua Rosa Kasinski, 1.153
Fone principal	(11) 4555-5833
Fax principal	
Município	Mauá
Estado	SP
CEP	09380-128
E-mail geral	
Website	www.tanesfil.com.br
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	TANQUES SCHERRER
Razão social:	Tanques São João Indústria e Comércio Ltda.
Endereço principal	Estrada Municipal LIM 346, S/N Via Anhanguera, KM 142,5
Fone principal	(19) 3441-5113
Fax principal	
Município	Limeira
Estado	SP
CEP	13480-970
E-mail geral	
Website	www.tanquesscherrer.com.br
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	TRANSFORTEC
Razão social:	Transfortec Veículos Especiais Ltda.
Endereço principal	Rua João Biausus, 255 – Bairro Bela Vista
Fone principal	(54) 3222.7200
Fax principal	(54) 3028.7202
Município	Caxias do Sul
Estado	RS
CEP	95076-190
E-mail geral	transfortec@transfortec.com.br
Website	www.transfortec.com.br
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	TRUCK SÃO JOÃO
Razão social:	Indústria de Implementos Rodoviários São João Ltda
Endereço principal	"Rodovia Washington Luiz SP 310 km 177, S/N Bairro Bom Retiro"
Fone principal	(19) 3534-0188
Fax principal	
Município	Rio Claro
Estado	SP
CEP	13504-810
E-mail geral	trucksaojoao@trucksaojoao.com.br
Website	www.trucksaojoao.com.br
Presidente	
Diretor Comercial	
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	TRUCKVAN INDUSTRIA E COMERCIO
Razão social:	TRUCKVAN INDUSTRIA E COMERCIO
Endereço principal	ESTRADA VELHA GUARULHOS ARUJÁ 950
Fone principal	(11) 2635-1133
Fax principal	
Município	GUARULHOS
Estado	SÃO PAULO
CEP	07250-155
E-mail geral	CONTATO@TRUCKVAN.COM.BR
Website	WWW.TRUCKVAN.COM.BR
Presidente	ALCIDES BRAGA
Diretor Comercial	LUIZ CARLOS CUNHA JR
Diretor Marketing	
Unidades Industriais	
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	

Nome Fantasia:	USICAMP
Razão social:	USICAMP IMPLEMENTOS PARA TRANSPORTES LTDA
Endereço principal	AV. ANTONIO VOLPATO, 3680 - PQ IND.
Fone principal	044 3264-8500
Fax principal	
Município	SARANDI
Estado	PARANÁ
CEP	87.111-011
E-mail geral	usicamp@usicamp.com.br
Website	www.usicamp.com.br
Presidente	Mario Meneguetti
Diretor Comercial	Mauro Meneguetti
Diretor Marketing	Mauro Meneguetti
Unidades Industriais	Itumbiara/GO
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	



Nome Fantasia:	USIMECA GRUPO HYVA
Razão social:	USIMECA INDUSTRIA MECANICA S/A
Endereço principal	Rod Presidente Dutra km 181 - Posse
Fone principal	021 2107 4011
Fax principal	
Município	Nova Iguaçu
Estado	Rio de Janeiro
CEP	26020-005
E-mail geral	vendas@usimeca.com.br
Website	www.usimeca.com.br
Presidente	Cesar Moreira Filho
Diretor Comercial	Luiz Blumer Junior
Diretor Marketing	Luiz Blumer Junior
Unidades Industriais	Rio de Janeiro - Brasil / Chile / Mexico
Certificações	
Nome Depto Atendimento ao Frotista	Departamento Comercial
Telefone SAC	021 2107 4011 / 4016

Nome Fantasia:	VITAL MARRARA
Razão social:	Vital Implementos Rodoviários
Endereço principal	Rua Mário Lima, 521
Fone principal	(19) 3441-8155
Fax principal	
Município	Limeira
Estado	SP
CEP	13487-188
E-mail geral	atendimento@vitalmarrara.com.br
Website	www.vitalmarrara.com.br
Presidente	Elzo Marrara
Diretor Comercial	Elzo Marrara
Diretor Marketing	Elzo Marrara
Unidades Industriais	1
Certificações	conformidade com a ISO
Nome Depto Atendimento ao Frotista	
Telefone SAC	(19) 3441-8155

GUIA *Frota* & Cia 2021

IMPLEMENTOS RODOVIÁRIOS

**Consulte também
a versão interativa em**

www.guiasfrotacia.com.br

Ônibus Frota&Cia

ANO XXI | ED. 189 | SETEMBRO DE 2021



A NOVIDADE DA MERCEDES-BENZ

Montadora lança o primeiro ônibus 100% elétrico da marca, desenvolvido especialmente para as condições brasileiras

CHASSI DE ÔNIBUS
VOLVO INCORPORA
MELHORIAS COSMÉTICAS NA
LINHA DE RODOVIÁRIOS





PASSAGENS DE GRAÇA

No esforço de enfrentar a pressão na Assembléia Legislativa de Minas Gerais, que discute projeto de Lei que pode inviabilizar as operações de startups no Estado, a Buser anunciou uma promoção inédita. No período de 8 a 22 de setembro a plataforma vai oferecer passagens de graça nas viagens dentro do estado, para todo e qualquer interessado. Ao todo, são mais de 75 destinos que somam 256 trechos. Obviamente, a promoção está condicionada à disponibilidade de assentos, por parte dos parceiros que são donos dos ônibus.



FROTA DE PARCEIROS

A partir de setembro, a wemobi – que integra o Grupo JCA – passará a operar com uma nova estrutura de frota, através do incremento de veículos de parceiros. O primeiro acordo firmado é com a Planalto Transportes. Dessa forma, a plataforma pretende expandir a frota de 18 carros da JCA para um total de 72 ônibus até dezembro próximo, suficientes para atender 50 localidades brasileiras.

RENOVAÇÃO EM ALTA

O movimento de aumento e renovação da frota de ônibus, tanto para aplicações urbanas quanto rodoviárias continua intenso, com mostram as empresa abaixo.

- A **Viação Garcia-Brasil Sul** investiu R\$ 30 milhões na compra de 31 novos veículos da Geração 8 da Marcopolo, equipados com chassis Mercedes-Benz. A aquisição engloba 10 modelos Paradiso G8 1800 Double Decker para uso rodoviário e 12 Paradiso G8 1200 para linhas intermunicipais. Além de 9 modelos Viaggio 800 para fretamento.



- O **Grupo JCA** espera concluir até o fim do ano mais um grande plano renovação da frota. O conglomerado que inclui empresas como a Viação Cometa e a 1001, entre outras, pretende adquirir 271 novos ônibus, todos da marca Scania

- A **Viação Vaz**, de Santo André(SP) adquiriu 10 ônibus seminovos Marcopolo com carroceria Torino e chassi Mercedes-Benz OF-1721 ano 2014. As unidades vão substituir os chamados "micrões" de ano 2009.

- As empresas do transporte metropolitano coletivo de Vitória (ES) receberam da **Volkswagen Caminhões e Ônibus (VWCO)** um total de 146 novos veículos, sendo 103 do modelo Volksbus 17.230 OD e 43 Volksbus 17.260 OD.



- A **Francovig Transportes Coletivos Ltda.**, operadora paranaense com sede em São José dos Pinhais, na região metropolitana de Curitiba, acaba de renovar a frota com 31 novos ônibus urbanos modelo New Mega, fabricados pela Neobus.

Curitiba, acaba de renovar a frota com 31 novos ônibus urbanos modelo New Mega, fabricados pela Neobus.

- A **Allibus Transportes** fechou a compra 37 micro-ônibus F2400, produzidos pela Caio. Os veículos serão utilizados pela operadora no Sistema de Transporte da Zona Leste da capital paulista.





**EMBARQUE
NESSA VIAGEM**

*Em outubro, o mercado de ônibus
será destaque em Frota&Cia.*

Uma edição inteira em formato multimídia irá tratar do tema.
Incluindo um completo panorama desse setor.
E as novidades em produtos e serviços
que serão mostradas na LatBus.

Reserve já seu assento e anuncie nessa edição.

Atenção para as datas:

Autorizações: 08/out • Arquivo digital: 13/out • Circulação 15/out

**Frota
&Cia**
MOVIDOS PELA NOTÍCIA

11 2592.7000/99648.7708
comercial@frotacia.com.br
www.frotacia.com.br

Nossos Canais:





**Chassi MB
e0500U
equipado com
carroceria
Caio: primeiro
no mercado
brasileiro do
modelo Padron**



Estréia no elétrico

Mercedes-Benz apresenta o e0500U, primeiro ônibus da marca no país movido 100% a eletricidade, previsto para chegar ao mercado em 2022

A Mercedes-Benz do Brasil deu um importante passo rumo à mobilidade sustentável no país, ao anunciar o lançamento de seu primeiro ônibus movido 100% a eletricidade no país. É o chassi e0500U, desenvolvido pela subsidiária brasileira com suporte da matriz na Alemanha (ver quadro) especialmente para a realidade brasileira e mercados congêne-

res no mundo. A novidade aproveita componentes da consagrada linha O500 da marca, razão pela qual não guarda qualquer identidade com o modelo e-Citaro, projetado para o mercado europeu. O lançamento também marca a comemoração dos 65 anos de fundação da empresa no país.

“É o primeiro ônibus elétrico, oferecido no mercado brasileiro, que adota o modelo Padron

4x2 e possibilita receber carroçarias até 13,2 metros de comprimento, com capacidade para transportar até 83 passageiros”, destaca Walter Barbosa, diretor e Marketing Ônibus da Mercedes-Benz do Brasil”. Segundo o executivo, a entrega das primeiras unidades do produto está prevista para 2022, ainda sem custo de tabela. O projeto do eO500u consumiu recursos da ordem de R\$ 100 milhões, que integram o atual ciclo de investimentos de R\$ 2,4 bilhões no Brasil, programado pela empresa para o período de 2018 a 2022.

POUCOS DETALHES

Durante a coletiva de imprensa, realizada de forma virtual, os executivos da empresa evitaram dar maiores detalhes técnicos e operacionais do lançamento. Apenas se limitaram a informar que o modelo terá autonomia de 250 km com quatro packs de bateria e o motor elétrico integrado ao eixo traseiro virá equipado com freio eletrônico EBS e sistema de regeneração de energia. O sistema de recarga é do tipo plug-in, que possibilita

uma carga completa em apenas três horas. O painel de instrumentos é totalmente novo (sic) “para se adequar às novas necessidades de controle e traz informações específicas do motor elétrico, das baterias e demais sistemas eletrônicos”, segundo o comunicado.

“Mais do que lançar um novo produto no Brasil, o chassi de ônibus elétrico representa um novo passo da Companhia na direção de um ecossistema que inclui também serviços exclusivos e dedicados aos veículos elétricos”, afirma Roberto Leoncini (foto), vice-presidente de Vendas e Marketing Caminhões e Ônibus da empresa. Em adição ele ressalta que a marca dará todo o suporte necessário para os clientes trabalharem com total segurança em sua operação e em seus negócios.

Sintonia com o mundo

Roberto Leoncini ressalta que o chassi eO500U foi desenvolvido para a realidade brasileira, após exaustivos testes na Alemanha, onde contou com a expertise da Daimler em ônibus elétricos. O executivo destaca que o segmento de ônibus urbano está totalmente sintonizado com as megatendências da mobilidade e da sustentabilidade ambiental. “Temos muito orgulho em dizer que este é um produto do Brasil para o mundo. Com ele, nossa empresa segue na vanguarda das inovações para o transporte e a mobilidade urbana”.





Para tanto, a Mercedes-Benz promete oferecer uma ampla consultoria especializada para as empresas e gestores do transporte coletivo urbano, envolvendo desde a infraestrutura de abastecimento de energia e recarga das baterias, o funcionamento do veículo e, ainda a gestão de frota com ônibus elétricos.

Segundo Roberto Leoncini, a empresa pretende construir com os clientes as melhores oportunidades nesse novo cenário de transformações tecnológicas, o que demanda um novo olhar para o dia a dia da operação. “Eles terão nossa total dedicação para esse momento em que vão adotar a nova tecnologia. Estaremos com os clientes em todo o novo ciclo do nosso veículo, tanto brasileiros como os latino-americanos

Painel de instrumentos traz informações do motor elétrico e pack de baterias suporta 250 Km de autonomia



que também vão entrar nessa nova era conosco, sempre, visando a eficiência tecnológica e de custos operacionais que irá garantir a viabilidade dessa solução para as empresas de transporte de passageiros”, ressalta o executivo. **F**





Mudanças cosméticas

Volvo mostra os novos B420R+ e B450R+ para aplicações de longa distância, que incorporam algumas poucas melhorias tecnológicas em relação às versões anteriores

De olho na retomada do transporte rodoviário de passageiros, em função do avanço da vacinação no país, a Volvo apresentou sua nova geração de chassis para longa distância. Os modelos B420R e B450R ganharam algumas melhorias e, agora, passam a ser rebatizados de B420R+ e B450R+. As novidades incorporam novos recursos tecnológicos aos modelos, porém sem grandes saltos tecnológicos, que colaboram para o aumento da eficiência, da segurança e da conectividade, entre outros.

“Decidimos melhorar ainda mais o que já era bom”, resume Fabiano Todeschini, presidente da Volvo Buses Latin America. “Estamos apresentando produtos ainda mais modernos e com melhor desempenho para a rentabilidade do transportador”, completa.

Projetados especialmente para operações de longa distância, que utilizam versões de piso duplo (Double Decker) e com posto rebaixado do motorista (low driver), os novos B420R+ e B450B+ estão sendo oferecidos nas versões 6x2 e 8x2, com motorização de 420cv e 450cv. Segundo Paulo Arabian, diretor comercial de ônibus da Volvo no Brasil, os novos chassis tem preço de tabela 5% superior em relação às versões anteriores.

DESTAQUES

Entre as melhorias incorporadas, destaque para o novo sistema de pós-tratamento (CR) com sistema de dosagem de Arla32 atualizado, que simplifica a manutenção e reduzindo os custos operacionais. O dispositivo ganhou novo módulo de comando, além de nova bomba e injetores e seguem o mesmo padrão adotado nos caminhões da Volvo. Outra novidade é a nova versão da caixa de transmissão I-Shift, que agrega um novo software que possibilita mudanças de marchas mais rápidas e suaves, em benefício do conforto e do desempenho.

Financiamento

Na parte do financiamento, os transportadores que adquirirem os novos B420R+ e o B450R+ poderão usufruir do suporte extra do Banco Volvo, que oferece uma linha de crédito com prazos de até 66 meses e carência de até seis meses e início de pagamento somente em 2022.



“Conjugados, o novo software do motor e a nova I-Shift podem trazer até 5% de redução no consumo, dependendo do trecho e condições de operação”, garante Gilcarlo Prosdócimo, gerente de engenharia de vendas da Volvo Buses na América Latina.

VOLVO BUS CONNECT

O aumento da conectividade também não foi esquecido nos novos chassis da montadora curitibana. O Volvo Bus Connect ganhou novas funcionalidades, permitindo que o operador possa gerir a frota de forma remota através do celular, incluindo o consumo de combustível, a faixa econômica de direção, o tempo em marcha lenta, entre outros.

No quesito segurança, os novos B420R+ e B450B+ trazem a última geração do Sistema de Segurança Ativa (SSA), que oferecem um conjunto de tecnologias voltadas para evitar acidentes. A vasta lista inclui o “Aviso de colisão frontal com frenagem de emergência”, “Aviso de Mudança de Faixa”, “Sinal de Alerta no Para-brisa”, “Piloto Automático Adaptativo” e “Assento Vibratório”. Sem contar o controle eletrônico de estabilidade (ESP), freios eletrônicos a disco (EBS) e sistema antitravamento (ABS), todos fornecidos de série.

Por último, os novos chassis mostram agora um novo volante forrado em couro, com 50 cm de diâmetro, e projetado para oferecer mais conforto e segurança ao dirigir. Junto com um novo tacógrafo digital, de menor custo de operação e memória interna de até sete dias de gravação, segundo o fabricante.





LIBREPARTS

A **Librelato** inaugurou mais duas unidades da Libreparts, loja de peças da marca com conceito premium. A primeira está localizada na cidade de Cabo de Santo Agostinho (PE) e a segunda em Ourinhos (SP).



REFORÇO NA FROTA

A **Transportadora Garbuio** agregou à frota mais 43 caminhões da nova família de extrapesados da Volkswagen Caminhões e Ônibus (VWCO), dos modelos VW Meteor 29.520 e VW Constellation 33.460.



RODOBENS E ESTRADA

A partir de agora, a **Rodobens** passa a administrar o Consórcio Estrada, voltado para a compra de carrocerias para caminhões, incluindo semirreboques e bitrens, entre outros. A empresa irá oferecer planos com prazos de 120 meses e créditos de R\$ 150 mil a R\$ 300 mil.

VAI E VEM



• **Rúbia Ribeiro** deixou o cargo de gerente de Marketing da DAF Caminhões Brasil em troca de um novo desafio profissional. Em setembro, a executiva assume a gerência de Comunicação e Marketing da Peterbilt no Texas, EUA, que integra o Grupo Paccar.

• A DAF Caminhões ampliou sua equipe de Serviços ao Cliente. **Anna Carolina Okita Gonçalves** entra como Supervisora de Produtos de Pós-Vendas. Enquanto **Raphael Machado** assume o posto de Gerente Regional de Serviços para as regiões Sul e Sudeste, auxiliado por **Thiago Melo**, que responderá pelas regiões Norte, Nordeste e Centro-Oeste.



• O Grupo Mann+Hummel anuncia **Stefan Tolle** como Presidente e Gerente Geral para Automotive Aftermarket. Ele assume o cargo que estava sendo ocupado interinamente pelo presidente e CEO do Grupo, Kurk Wilks.

NOVA FILIAL

A **Jamef** abriu uma nova unidade em Uberlândia. Ela está localizada no Condomínio Logístico Cimalog, em um terreno com 1100 m² de área construída e conta com moderna estrutura de Crossdocking.



META OUSADA

O **Grupo Rodonaves** alcançou um faturamento de R\$ 779 milhões no primeiro semestre de 2021, 38% a mais que igual período do ano anterior. A meta agora é dobrar o volume de receitas até 205 e alcançar a marca de R\$ 3 bilhões.

70 ANOS DE ATIVIDADES

A **Mann-Filter** comemora 70 anos de atividades no mundo. Fundada na cidade de Ludwigsburg, na Alemanha, a marca premium de filtragem hoje emprega cerca de 21.000 pessoas em mais de 80 locais, com vendas da ordem de 3,8 bilhões de euros (em 2020).

